



Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

Org. nr 559077-0714

Årsredovisning och koncernredovisning

för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31



SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

Innehållsförteckning:	Sida
Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning - koncern	9
Balansräkning - koncern	10
Kassaflödesanalys - koncern	12
Resultaträkning - moderföretag	13
Balansräkning - moderföretag	14
Kassaflödesanalys - moderföretag	16
Noter	17
Underskrifter	34

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), org.nr. 559077-0714, med säte i Stockholm får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31.

VD har ordet

Aktuell status

Under 2021 så har bolaget klarat sig efter omständigheterna bra trots att även detta år varit klart påverkat av Covid-19 och dess konsekvenser. Bolaget hade en bra återhämtning med ökning från Q1 till Q3 på 71% i försäljning och en resultatförbättring på 50% vilket stannade av något i Q4 (ökade med 4%) men med en stor ökning på ordersidan (tredubbling). Jämfört med 2020 så var omsättningen 13,4MSEK jämfört med 17,5MSEK i 2020 vilket delvis förklaras av att den konsultverksamhet vi fick sätta i konkurs 2020 bidrog med omsättning. Resultatet på helåret 2021 har förbättrats med ca 10% jämfört med 2020 då reavinsten från konkurs räknas bort. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut försenats av Covid-19, så har intresset ökat kraftigt för bolagets produkter och digitala lösningar. Under året har leveranser pågått till Volvo Cars, Volvo Penta, Swegon, Parker, Scania, Ericsson och Avnet. I Q4 och början på 2022 erhöles ett flertal väsentliga händelser som vi betecknar som genombrott. Några exempel är att vi efter 2 års testning hos Volvo Penta AB blev godkända för full drift av Casat4.0, Atlas Copco tillkom som kund på radiomoduler samt att Volvo Cars, VCC, godkände och beställde som första industrikund 3 års drift av GEPS.

Eftersom vi investerat kraftigt de senaste åren i olika applikationer för olika marknader så har bolaget beslutat att bolagisera produktlinjerna vilket genomförts under Q4. En uppdelning har gjorts mellan SaaS-tjänster i ett bolag och hårdvarufokuserad tillverkning och försäljning i ett annat bolag för IoT och radiomoduler. Konsulttjänster för IoT respektive mekanisk Produktionsberedning har delats upp i två olika bolag. Detta medför också fördelar för att bättre ta tillvara möjligheter med partners och kunder för saminvestering i olika dotterbolag och projekt vilket kan komma att ske under 2022.

Erbjudandet

H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18-36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Avtalet med Telecom-partnern Ericsson som blev publikt i Q2 2021 visar ett ökat intresse för vårt IoT koncept, vilket har förändrat bolagets strategi. Vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara (IoT), utöver vårt SaaS-tjänsteerbjudande, (Software as a Service) där ett flertal POC nu startat. Även vår SaaS-tjänst Casat™ (ett MES-system) har gått framåt genom att den nya moderna versionen 4.0 har blivit installerad och godkänd i full produktion och till ett högre avtalsvärde.

Projekt och konceptdemos

Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. EU projektet Admaiora för att bota artros med Griffin IoT plattformen över fyra år har nu kommit drygt halvvägs. Bolaget genomför tillsammans med Ericsson ett IoT-demos som nu växt till en PoC för Box827 samt Box835 till Ericssons kunder där fälttester pågår på flera platser i världen. Detta närmar sig nu kommersialisering med mycket hög potential. KTH har en installation av GEPS som en del i vårt forskningssamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Borås Högskola och Parker-Hannifin samt GEPS till Scania och 3 bolag till.

Piloter i löpande produktion

Pilot-projektet hos Scania som är i live produktion med GEPS i Södertälje fortgår efter beställt förlängning och är utvidgat med GEPS Edge AI Vision teknik. Piloten vi drevit sedan 2018 i Skövde är som redovisat godkänd med rekommendation att gå vidare till kommersiell drift. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen. Även ett flertal Casat-piloter pågår.

Kundavtal och finansiering

Parker har beställt produktionsutrustning från Dalumverken för 0,4MSEK. Avnet har beställt moduler för ytterligare 1,7MSEK. Volvo Cars samt Atlas Copco har tillkommit som kunder i kommersiell fas och

vi är just nu i slutförhandling med ett flertal kunder för mångåriga avtal med värden på flertal MSEK. Bolaget signerade bland annat under 2021 ett MoU med ett multinationellt företag med mål om ett större samarbetsavtal rörande Bolagets produkter under Q1 eller Q2 2022. Värdet av samarbetsavtalet som diskuteras uppskattas till cirka 20 miljoner SEK i närtid samt potentiellt 200 miljoner SEK över en tre-fem årsperiod. En emission genomfördes i januari 2022 på ca 12MSEK som tecknades till 170%.

Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat speciellt pga av Covid-19 och dess konsekvenser som tex leveranser av halvledare, transporter och förhöjd säkerhet. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på RTLS (realtidslokaliseringssystem), IoT/IT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

Kista ____ maj 2022
Pär Bergsten
VD och grundare

Allmänt om verksamheten

Koncern

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderföretag i koncernen.

Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet finansierades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras sedan kvartal 2 2019.

Som en följd av pandemin tvingades två av de förvärvade MVV bolagen (MVV Holding AB (publ) och MVV International AB) i konkurs vid halvårsskiftet 2020.

Under kvartal 4 2021 bildades 2 nya bolag, H&D Wireless Connectivity AB samt H&D Wireless IoT Labs AB för att renodla verksamheten och bättre kunna tillgodose kundernas behov.

Koncernen består idag av 7 rörelsedrivande bolag:

- Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), 559077-0714 (koncernmoder)
- Hitech & Development Wireless Sweden AB, 556784-6521 (helägt dotterbolag)
- H&D Wireless Connectivity AB, 559337-5446 (helägt dotterbolag)
- H&D Wireless IoT Labs AB, 559345-3623 (helägt dotterbolag)
- MVV Information Technology AB, 556706-9595 (helägt dotterbolag)
- H & D Wireless Dalumverken AB, 556246-4494 (helägt dotterbolag)
- Fastighets Aktiebolaget Silarp, 556458-1600 (helägt dotterbolag)

H&D Wireless koncernen är en svensk Internet of Things moln-och plattformers systemleverantör. Dess Griffin IoT Cloud-plattform är en end-to-end-lösning som innehåller trådlösa moduler i världsklass, molntjänster med analyser och artificiell intelligens som visualiseras via smartphone-applikationer för smarta hem och företag. Sedan 2016 erbjuder koncernen Griffin Enterprise Positioning System (GEPS™) som en molntjänst för inomhus positionering av fysiska objekt som digitalt kan omvandla affärsprocesser för ökad flexibilitet, bättre effektivitet och ökad lönsamhet. Verksamheten inleddes 2009 och har idag levererat över 1 000 000 trådlösa produkter för IoT och M2M-lösningar över hela världen. Sedan 2016 har koncernen fokuserat på tjänster för positionering, vilket möjliggjort investeringar i forskning och utveckling av lösningar för digitalisering av industrin, vanligen kallat Industri 4.0 och Smart Factory.

Via de forna MVV bolagen levereras kvalificerade produkter och tjänster inom effektiva industrialiseringsprocesser, främst till kunder inom fordonsindustrin.

Moderföretag

Moderbolaget i koncernen bedriver verksamhet som främst syftar till att förvalta och utveckla koncernens affärer, både genom kapitalanskaffning samt administrativt stöd i affärsprocessen. Bolaget förvaltar även noteringen av aktien på Nasdaq First North handelsplats.

Moderbolaget finansierar dotterföretagen genom ovillkorade aktieägartillskott, vilka redovisas som aktier i dotterföretag. Alternativt sker finansiering via koncernbidrag, vilka redovisas som bokslutsdispositioner.

Under året genomfördes en serie nyemissioner som totalt inbringade ca 18 MSEK netto.

Kostnader hänförliga till dotterbolagen vidarefaktureras. Moderföretagets kostnad är att anses som en normal förvaltningskostnad för denna typ av bolag.

Under året har totalt 12 MSEK lämnats i aktieägartillskott och 2,5 MSEK i koncernbidrag till dotterföretagen.

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Koncern

Belopp KSEK	2021-01-01-	2020-01-01-	2019-01-01-	2018-01-01-	2017-01-01-
	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Nettoomsättning	13 350	15 951	20 273	4 949	560
Resultat efter finansiella poster	-26 647	-23 093	-39 483	-30 222	-16 491
Balansomslutning	70 097	82 270	92 378	47 125	55 793
Medelantalet anställda	27	30	50	30	24
Soliditet	72%	72%	68%	86%	80%

Koncernens nettoomsättning minskade med 2,6M jämfört med 2020. Minskningen är främst en följd av pandemirestriktionerna.

Resultat efter finansiella poster minskade med 3,6M jämfört med 2020. Minskningen beror främst på den finansiella intäkt som bokföringstekniskt blev resultatet av konkursen i MVV bolagen under 2020. Noterbart är att trots årets omsättningsminskning så är rörelseresultatet nästan oförändrat, beroende på minskad kostnads massa (både personalkostnader samt omkostnader).

Medelantalet anställda är anggett antalet anställda vid periodens slut för åren 2017-2019.

Moderföretag

Belopp KSEK	2021-01-01-	2020-01-01-	2019-01-01-	2018-01-01-	2017-01-01-
	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Rörelsens intäkter	2 726	1 950	2 541	1 000	100
Resultat efter finansiella poster	-122 948	-15 544	-1 150	-361	-600
Balansomslutning	87 429	198 981	206 249	145 213	125 818
Soliditet	98%	96%	99%	99%	95%

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Året präglades av pandemirestriktionerna och bjöd på både högt och lågt. Nedan följer årets största händelser i rubrikform, mer detaljer finns på koncernens hemsida www.hd-wireless.com.

- × Volvo Cars AB beställer utbildning, ordervärde 0,2 MSEK.
- × Avnet Integrated Solutions förnyar supportavtal, ordervärde 0,5 MSEK.
- × BorgWarner Sweden AB beställer Casat 4.0 licens, ordervärde 0,2 MSEK.
- × Konvertering av bryggglån genom riktad nyemission om 3,0 MSEK.
- × KTH tecknar 12-månaders avtal på GEPS, ordervärde understigande 0,1 MSEK.
- × No-Isolation ökar takten, ordervärde 0,5 MSEK.
- × Viktig milstolpe nådd i EU-projekt Admaiora, vilket genererar likvid på 2,3 MSEK.
- × Ericsson och H&D Wireless ingår avtal för Industry 4.0 och IoT. Avtalet har inget direkt kommersiellt värde men har strategisk potential.
- × H&D Wireless utvald som finalist i ABB Elektrifieringsutmaning.
- × IVA har valt ut C-PALS, som H&D Wireless är delaktigt i, som ett av de 100 viktigaste FoU projekten i Sverige 2021.
- × Avnet Integrated lägger uppföljningsorder för IoT-moduler, ordervärde ca 0,5MSEK.
- × Parker-Hannifin avtalar om anpassning av Casat4.0, ordervärde ca 1MSEK.
- × Företrädesemission gav 20MSEK före emissionskostnader.

- × Borås Högskola väljer Casat 4.0 för utbildningar, ordervärde ca 1,3MSEK.
- × No-Isolation utökar tidigare modulbeställning, ordervärde 0,7MSEK.
- × Scania beställer pilot med Edge AI och Vision, avtalsvärde ca 250KSEK.
- × Volvo Cars AB utökar GEPS piloten. Ringa ordervärde men strategisk potential.
- × Det optionsprogram (TO02) som upprättades 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.
- × Konkursen i MVV International AB, 556369-5615, avslutas enligt beslut 2021-07-07 i Skaraborgs Tingsrätt.
- × Teckningskurs för optionsprogram TO03 fastställd till 0,5 SEK. Till dags dato har inga optioner inlösts.
- × Avnet Europe lägger tilläggsorder för IoT-modul SPB432, ordervärde ca 1,5MSEK.
- × Optionsprogram TO03 förföll utan att några optioner inlösts.
- × MoU om större samarbete från ett stort multinationellt bolag rörande bolagets produkter och tjänster under första kvartalet 2022.
- × Volvo AB beställer Casat4.0, ordervärde 1 MSEK.
- × Atlas Copco beställer IoT modul SPB228, ordervärde 850 kSEK.
- × H&D Wireless utvalt som NXP Gold Partner av NXP Semiconductors NV.
- × Avnet Europe beställer IoT modul SPB432, ordervärde 1,1 MSEK.
- × Parker-Hannifin AB förnyar licens för Casat4.0, ordervärde 0,5 MSEK.
- × Parker-Hannifin AB beställer utveckling och installation av produktionssystem, ordervärde 0,4 MSEK.
- × Volvo AB lägger första beställning på Casat4.0 inom ramavtal.

Viktiga förhållanden

Koncernens strategi och affärsplan kan komma att inkludera ytterligare kapitalanskaffning i syfte att utveckla verksamheten. Marknaden är stor och komplex varför tidpunkten när dessa investeringar kan komma att påverka koncernens omsättning materiellt är svår att förutspå.

Förväntad framtida utveckling

Koncern

Koncernens teknik möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera, analysera och visualisera sina affärsprocesser samt följa viktiga tillgångar och produkter i realtid. Verksamheten har fram till dagens datum fortgått enligt de långsiktiga planer som styrelse och ledning arbetar utifrån. Pandemin har snart helt släppt sitt grepp om tillvaron och koncernen ser framtiden an med tillförsikt. Vi ser ökande förfrågningar om såväl kundanpassade lösningar som service- och analystjänster i linje med fokusförändringen från hårdvara över till mjukvara och tjänster. Samtidigt upplever vi en ökning i förfrågningar kring hårdvara, varför detta område ånyo ser ut att kunna bli intressant.

Med GEPS™ for Industry stärker koncernen sin position på den snabbväxande marknaden för tjänster för inomhuspositionering i realtid bland företag som arbetar med varor, försörjningskedjor och människor (sk Smart Factory och IoT). Affärer inleds ofta med pilotprojekt för att kunden skall kunna verifiera sina förväntade framgångsfaktorer. Koncernen räknar med att offerera och avtala ett antal av

dessa pilotprojekt, i övertygelsen att huvuddelen av kundernas förväntade framgångsfaktorer kommer att verifieras och att dessa kunder sedan kommer att implementera lösningar för inomhuspositionering i realtid. Koncernen följer fortsatt den förändringsplan som beslutades år 2015.

Moderföretag

En av moderföretagets viktigaste uppgifter är kapitalanskaffning. Styrelsen bedömer att det befintliga rörelsekapitalet efter annonserade aktiviteter är tillräckligt för att bedriva verksamheten enligt gällande affärsplan.

GEPS™ är fortsatt i ett tidigt kommersialiseringskedje och förväntas fortsätta att implementeras hos kunder under kommande år. Tjänster baserade på tekniken förväntas generera intäkter från, och med, kommersiella implementeringar. Beroende på hur marknaden tar emot dessa tjänster förväntas försäljningsvolymerna som ger förutsättningar för lönsamhet. När lönsamhet kan uppnås är främst avhängigt försäljningsvolym, bolagets kostnadsbas samt investeringar.

Flera av koncernens kunder tvingades under pandemin att stänga sina fabriker och permittera anställda. Detta drabbade vår verksamhet hårt. Pandemin påverkade även kapitalmarknaden, vilket fick en negativ påverkan på bolagets möjlighet att skaffa kapital.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncern

Konjunktorens utveckling

Efterfrågan på koncernens produkter påverkas av det allmänna konjunkturläget på de marknader där man är verksam. Påverkande faktorer är exempelvis räntor, valutakurser, skatter, aktiemarknadens utveckling, tillgång till krediter, arbetslöshetsnivå och allmänna affärsförhållanden. Ett mindre gynnsamt konjunkturläge kan medföra förändrade förutsättningar för nyinvesteringar och underhåll bland koncernens kunder, och kan således påverka efterfrågan på koncernens produkter negativt vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. I tillägg kan förändringar i råvarupriser påverka aktivitetsnivån och leda till att investeringar senareläggs, eller att befintliga beställningar försenas eller avbryts. Koncernens planerade tillväxt fokuseras framför allt på större svenska och nordiska bolag med inriktning på industriell produktion. En konjunkturedgång i de marknader där dessa bolag är verksamma skulle sannolikt påverka investeringsviljan och därmed begränsa koncernens tillväxtpotential.

Under pandemin tvingades flera av koncernens kunder att kraftigt begränsa sina aktiviteter samt i vissa fall även stänga fabriker och permittera anställda. Detta medförde stor påverkan på koncernens verksamhet då vi nekades tillgång till redan installerade system eller kunde leverera och installera nya. Effekterna balanserades i viss mån av stödinsatser från stat och myndigheter men har medfört väsentlig påverkan och risk för hela koncernen.

Konkurrens och prispress

Koncernens verksamhet bedrivs i en konkurrensutsatt bransch. Aktörer på marknaden konkurrerar genom bland annat pris, innovationer, design, kvalitet, teknologi och marknadspenetration. Koncernen möter ett stort antal konkurrenter och upplever en ökande prispress, vilket för vissa produktgrupper delvis har lett till minskade marginaler. Det finns en risk att ökad konkurrens kan medföra att efterfrågan på koncernens produkter minskar, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Koncernen kan även tvingas genomföra kostnadskrävande omstruktureringar av verksamheten för att i framtiden behålla en marknadsposition och lönsamhet.

Tekniska risker

Koncernens bolag är verksamma på marknaden för data och telekommunikation via trådlös överföring. Teknikutveckling för inomhuspositionering kan vara förknippat med ett större mått av osäkerhet då marknaden är ny. Koncernen erbjuder bland annat försäljning med pilotprojekt, vilka ska leverera och visualisera kundvärde baserat på komplexa tekniska lösningar bestående av många komponenter. Om några av dessa komponenter inte fungerar inom avsatt projekttid kan det innebära risker för nästa steg i försäljningsprocessen. Det finns även en risk att nya tekniker utvecklas och introduceras som, beroende på dess framgång och koncernens förmåga att vidareutveckla produkter och system, skulle kunna medföra att koncernens position försämras och att koncernens verksamhet, resultat och

finansiella ställning påverkas negativt.

Produktansvar och försäkring

Skulle koncernens produkter orsaka eller vara inblandade i person- eller sakskada föreligger en risk för att skadestånd eller andra krav, inklusive krav grundade på produktansvar, riktas mot koncernen. Sådana krav kan medföra att koncernen tvingas begränsa framtida försäljning eller förändra sina produkter. Det föreligger även en risk för att kunder riktar skadeståndsanspråk mot koncernen för det fall koncernens produkter medför eller orsakar skada i kundernas verksamhet. Dyliga krav skulle kunna ha en betydande negativ påverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat. Det kan hända att krav som framställs överstiger av koncernen försäkrade belopp och att koncernens försäkringar därför inte ger ett fullgott skydd. Sådana krav kan också medföra att koncernen i framtiden inte kan erhålla eller upprätthålla ett fullgott försäkringsskydd. Eventuella förluster som inte täcks av försäkringsskyddet skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Försäljning

Koncernens produkter genomgår regelbundet generationsskiften. Dessa kan ta längre tid än beräknat, vilket kan innebära att framtida försäljning minskar. Det går inte att med säkerhet fastslå att de framtida produkter och tjänster som koncernen kommer erbjuda marknaden får det positiva mottagande som förespeglas. Priset för, eller kvantiteten av, framtida sålda produkter eller tjänster kan bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan bli längre än vad koncernen idag bedömer, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ påverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Patent och immaterialrättsliga frågor

I dagsläget har koncernen endast ett patent. I framtiden kan ytterligare patent komma att erhållas och koncernens konkurrenskraft kan då bli beroende av förmågan att upprätthålla och försvara dessa. Det finns ingen garanti för att patentansökningar resulterar i godkända patent, att godkända patent kan upprätthållas eller att patenten ger ett tillräckligt omfattande skydd för att ha kommersiell betydelse. Även om koncernen erhåller tillfredsställande patentskydd kan kostnaderna för att upprätthålla detta skydd vara betydande, liksom kostnaderna för att försvara patenten vid eventuellt intrång från tredje part. Värde av koncernens tillgångar är till viss del beroende av förmågan att erhålla och försvara immateriella rättigheter och varumärkesskydd kan omfatta komplicerade rättsliga frågor. Det finns ingen garanti för att koncernens immaterialrättsliga tillgångar har tillräckligt upphovsrättsligt skydd. En tänkbar konsekvens av detta är att koncernens konkurrenskraft försämras, med reducerade eller uteblivna intäkter som följd.

Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

Koncernen saknar alltså tillräckliga kostnadstäckande intäkter. Vidare är det inte säkert att koncernen lyckas generera substantiella och återkommande intäkter, varför det inte heller är säkert att koncernen kommer uppnå positivt resultat i framtiden. Det kan inte garanteras att koncernen kommer kunna generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten. Det kan inte heller garanteras att koncernen kommer kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att koncernen måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

Kunder och samarbetsavtal

Koncernens försäljning sker dels i egen regi, dels genom distributörer. Dessa partners är viktiga för koncernens framtida utveckling då de täcker marknader som annars är svåra för koncernen att bearbeta. Det finns en risk att de företag med vilka koncernen samarbetar eller kommer att samarbeta med inte kommer kunna uppfylla sina åtaganden. Vidare finns en risk att koncernens storlek och finansiella ställning kan påverka möjligheterna att ingå avtal med ytterligare strategiska parter. Flertalet av de överenskommelser som koncernen har med större samarbetspartners är formlösa och bygger på muntliga överenskommelser. Det finns risk att existerande samarbeten sägs upp eller förklaras ogiltiga, eller att det inte kommer att förekomma förändringar i ingångna samarbeten. Om så sker kan detta ha en negativ inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Finansieringsrisk och likviditetsrisk

Koncernen genomgår en transformering från att historiskt varit ett bolag verksamt som leverantör av hårdvarukomponenter och moduler, prissatta per styck, till att erbjuda tjänster (i första hand inomhuspositioneringstjänster) och mjukvara, prissatta som licens och abonnemang. Finansieringsrisk avser risken att denna transformering försvåras eller blir kostsam och att koncernen

därmed får svårt att fullfölja sina betalningsåtaganden. Likviditetsrisk avser risken att inte kunna fullgöra betalningsåtaganden då de förfaller.

Moderföretag

Framtida emissioner

Bolaget kan i framtiden komma att anskaffa ytterligare kapital genom utgivande av aktierelaterade värdepapper såsom aktier, teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller andra typer av värdepapper.

Förändring av eget kapital

Koncern

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl Årets resultat	Innehav utan bestämmande	Totalt
Ingående balans 2021-01-01	5 083	163 324	-109 196		59 211
Årets resultat			-26 624		-26 624
Transaktioner med ägare					
Nyemission	3 616	14 216			17 833
Eget kapital 2021-12-31	8 699	177 540	-135 820	-	50 420

Moderföretag

	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat inkl Årets Resultat	Totalt Eget kapital
Ingående balans 2021-01-01	5 083	221 844	-36 476	190 451
Årets resultat			-122 948	-122 948
Transaktioner med ägare				
Nyemission	3 616	14 216		17 832
Eget kapital 2021-12-31	8 699	236 060	-159 424	85 335

Förslag till disposition beträffande bolagets vinst eller förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att fritt eget kapital, kronor 76 636 147 kr, disponeras enligt följande:

	Belopp i SEK
Balanseras i ny räkning	76 636 147
Summa	76 636 147

Vad beträffar koncernens och moderföretagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med tillhörande noter.

Resultaträkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>
Rörelsens intäkter	25		
Nettoomsättning	3	13 350	15 951
Aktiverat arbete för egen räkning	9	2 413	1 658
Övriga rörelseintäkter		895	5 440
		<u>16 658</u>	<u>23 049</u>
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-3 307	-2 236
Övriga externa kostnader	4,6,25	-12 530	-15 051
Personalkostnader	5,25	-23 671	-28 792
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 821	-3 153
Övriga rörelsekostnader		-240	-230
Rörelseresultat		<u>-26 911</u>	<u>-26 413</u>
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		725	3 931
Resultat från värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar		1	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter		-	16
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-462	-627
Resultat efter finansiella poster		<u>-26 647</u>	<u>-23 093</u>
Resultat före skatt		<u>-26 647</u>	<u>-23 093</u>
Skatt på årets resultat	8	23	82
Årets resultat		<u>-26 624</u>	<u>-23 011</u>
Hänförligt till Moderföretagets aktieägare		-26 624	-23 011

Balansräkning - koncernen

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2021-12-31</i>	<i>2020-12-31</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	55 269	55 231
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	462	569
Goodwill	11	3 956	4 396
		<u>59 687</u>	<u>60 196</u>
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	12	3 379	4 262
Inventarier, verktyg och installationer	13	-	50
		<u>3 379</u>	<u>4 312</u>
Finansiella anläggningstillgångar			
Andra långfristiga värdepappersinnehav	15	-	8
Uppskjuten skattefordran		85	85
Andra långfristiga fordringar	16	467	467
		<u>552</u>	<u>560</u>
Summa anläggningstillgångar		<u>63 618</u>	<u>65 068</u>
Omsättningstillgångar			
Varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		1 200	1 083
Förskott till leverantörer		104	-
		<u>1 304</u>	<u>1 083</u>
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		1 752	1 905
Övriga fordringar		717	1 008
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	1 379	954
		<u>3 848</u>	<u>3 867</u>
Kassa och bank		<u>1 328</u>	<u>12 252</u>
Summa omsättningstillgångar		<u>6 480</u>	<u>17 202</u>
SUMMA TILLGÅNGAR		<u>70 098</u>	<u>82 270</u>

Balansräkning - koncernen

Belopp i KSEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	19	8 699	5 083
Övrigt tillskjutet kapital		177 540	163 324
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-135 819	-109 196
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		50 420	59 211
Summa eget kapital		50 420	59 211
<i>Avsättningar</i>			
Uppskjuten skatteskuld		471	495
		471	495
<i>Långfristiga skulder</i>			
Övriga skulder till kreditinstitut	20	1 575	1 725
Övriga långfristiga skulder	20	2 695	-
		4 270	1 725
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	21	2 339	1 400
Förskott från kunder		-	323
Leverantörsskulder		1 396	2 454
Skatteskulder		396	912
Övriga kortfristiga skulder		5 639	9 278
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	5 167	6 472
		14 937	20 839
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		70 098	82 270

Kassaflödesanalys - koncern

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-26 647	-23 093
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		3 924	-3 844
		<u>-22 723</u>	<u>-26 937</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-22 723	-26 937
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager		-221	358
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		20	2 166
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		-6 304	6 352
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-29 228	-18 061
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag		-50	
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-2 423	-1 680
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-	-22
Förvärv av finansiella tillgångar		-	-268
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-2 473	-1 970
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		23 000	25 023
Emissionskostnader		-5 169	-5 071
Upptagna lån		3 196	-
Amortering av låneskulder		-250	-145
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		20 777	19 807
Årets kassaflöde		-10 924	-224
Likvida medel vid årets början		12 252	12 476
Likvida medel vid årets slut		1 328	12 252

Resultaträkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	25 3	2 726	1 950
		<u>2 726</u>	<u>1 950</u>
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	4,6	-2 371	-2 765
Personalkostnader	5	-1 441	-
		<u>-1 086</u>	<u>-815</u>
Rörelseresultat			
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		-119 275	-14 458
Ränteintäkter och liknande resultatposter		-	74
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-87	-345
		<u>-120 448</u>	<u>-15 544</u>
Resultat efter finansiella poster			
Bokslutsdispositioner, Koncernbidrag		-2 500	-18 820
		<u>-122 948</u>	<u>-34 364</u>
Resultat före skatt			
		<u>-122 948</u>	<u>-34 364</u>
Årets resultat			
		<u>-122 948</u>	<u>-34 364</u>

Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2021-12-31</i>	<i>2020-12-31</i>
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	14	78 644	186 602
		<u>78 644</u>	<u>186 602</u>
Summa anläggningstillgångar		<u>78 644</u>	<u>186 602</u>
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		8 381	903
Övriga fordringar		-	782
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	87	67
		<u>8 468</u>	<u>1 752</u>
Kassa och bank		<u>317</u>	<u>10 627</u>
Summa omsättningstillgångar		<u>8 785</u>	<u>12 379</u>
SUMMA TILLGÅNGAR		<u>87 429</u>	<u>198 981</u>

Balansräkning - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2021-12-31</i>	<i>2020-12-31</i>
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	19	8 699	5 083
		8 699	5 083
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	18	236 060	221 844
Balanserad vinst eller förlust		-36 476	-2 112
Årets resultat	18	-122 948	-34 364
		76 636	185 368
Summa eget kapital		85 335	190 451
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		339	658
Skulder till koncernföretag		115	208
Övriga kortfristiga skulder		488	5 329
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	1 152	2 335
		2 094	8 530
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		87 429	198 981

Kassaflödesanalys - moderföretag

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>Not</i>	<i>2021-01-01- 2021-12-31</i>	<i>2020-01-01- 2020-12-31</i>
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-120 448	-15 544
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		120 000	14 458
		<u>-448</u>	<u>-1 086</u>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-448	-1 086
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-9 216	1 458
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		-3 935	4 815
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-13 599	5 187
Investeringsverksamheten			
Aktieägartillskott		-12 042	-4 500
Investeringar i koncernföretag			-3 189
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-12 042	-7 689
Finansieringsverksamheten			
Nyemission, inklusive inbetalt aktiekapital		23 000	25 023
Emissionskostnader		-5 169	-5 071
Återköp av egna aktier			-
Upptagna lån			-
Amortering av låneskulder			-
Lämnade koncernbidrag		-2 500	-18 820
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		15 331	1 132
Årets kassaflöde		-10 310	-1 370
Likvida medel vid årets början		10 627	11 997
Likvida medel vid årets slut		317	10 627

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i KSEK om inget annat anges.

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället. Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer.

Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in- först ut- principen. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och de indirekta kostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen. Vid värdering har hänsyn tagits till normalt kapacitetsutnyttjande.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I de fall pensionsförpliktelserna är uteslutande beroende av värdet på en ägd tillgång redovisas pensionsförpliktelsen som en avsättning motsvarande tillgångens redovisade värde.

Klassificering

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som antingen avgiftsbestämda eller förmånsbestämda.

Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Ersättningar vid uppsägning

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

a) avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller

b) lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdesberäknats.

Uppskjutna skatteskulder som uppstått vid rena substansförvärv nuvärdeberäknas om värdet på den uppskjutna skatteskulden är en väsentlig del av affärssuppgörelsen och det finns ett dokumenterat samband mellan köpeskillingen och köparens värdering av den uppskjutna skatteskulden. Ett rent substansförvärv är ett förvärv av andelar i företag där huvudsakliga identifierbara tillgångar är byggnader och mark samt där köpeskillingen så gott som uteslutande avser tillgången med avdrag för fastighetslån och uppskjuten skatt.

Uppskjutna skatteskulder eller uppskjutna skattefordringar för temporära skillnader som hänför sig till investering i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller gemensamt styrda företag redovisas inte om tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna kan styras och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

I koncernbalansräkningen delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatt och eget kapital.

Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

Försäljning av varor

Vid försäljning av varor redovisas en intäkt när följande kriterier är uppfyllda:

- De ekonomiska fördelarna som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget,
- Inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt,
- Företaget har överfört de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med varornas ägande till köparen,
- Företaget har inte längre ett sådant engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägande och utövar inte heller någon reell kontroll över de sålda varorna, samt

- De utgifter som har uppkommit eller förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - löpande räkning

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs och material levereras eller förbrukas.

Tjänsteuppdrag och entreprenadavtal - fast pris

Uppdragsinkomster och uppdragsutgifter för uppdrag till fast pris redovisas som intäkt och kostnad med utgångspunkt från färdigställandegraden på balansdagen. Färdigställandegraden beräknas som utfört arbete.

Immateriella tillgångar

Utgifter för forskning och utveckling

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner).

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Följande avskrivningstider tillämpas:		
<i>Internt upparbetade immateriella tillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	5-10	5-10
<i>Förvärvade immateriella tillgångar</i>		
Koncessioner	5-10	5-10
Patent	5-10	5-10
Licenser	5-10	5-10
Varumärken	5-10	5-10
Dataprogram	5-10	5-10
Goodwill	5-10	5-10
Byggnad fördelat på komponenter nedan:		
-Stomme och grund	70	70
-Stomkomplettering, innervägg, fasad, fönster, värme, sanitet	50	50
-yttertak och el	40	40
-köksinredning	30	30
-ventilation	25	25
-inre ytskick, vitvaror, styr- och övervakning	15	15

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	<i>Koncern</i> år	<i>Moder- företag</i> år
Materiella anläggningstillgångar:		
-Inventarier, verktyg och installationer	5	5

Skillnaden mellan ovan nämnda avskrivningar och skattemässigt gjorda avskrivningar redovisas i de enskilda företagen som ackumulerade överavskrivningar, vilka ingår i obeskattade reserver.

Nedskrivningar - materiella och immateriella anläggningstillgångar samt andelar i koncernföretag

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Om det inte går att beräkna en enskild tillgångs återvinningsvärde beräknas återvinningsvärdet för hela den kassagenererande enhet som tillgången hör till.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller uttrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Leasing - leasetagare

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Koncernredovisning

Dotterföretag

Koncernuppgifter

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), tillika moderföretag i den nya koncernen, bildades den 1 september 2016 och bedrev ingen verksamhet innan förvärvet av H&D Wireless Sweden den 28 juni 2017. Moderföretaget bestod endast av likvida medel vid förvärvstidpunkten. Koncernens första kvartal var således 1 juli till den 30 september 2017 vilket redovisas i den bolagsbeskrivning som publicerades på bolagets hemsida den 20 december 2017. Detta i samband med noteringen av moderbolagets aktieserie-B på Nasdaq First North i Stockholm

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse. Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagens intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Goodwill

Koncernmässig goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag överstiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuell nedskrivning.

Negativ goodwill

Negativ goodwill uppkommer när anskaffningsvärdet vid förvärv av andelar i dotterföretag understiger det i förvärvsanalysen fastställda värdet på det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Avser uppkommen negativ goodwill framtida kostnader eller framtida förluster, redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen och upplöses i takt med att kostnaderna (förlusterna) uppstår. Uppkommer negativ goodwill istället på grund av andra orsaker redovisas negativ goodwill som en avsättning i balansräkningen till den del den inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar. Den del som överstiger detta värde intäktsförs omedelbart. Den del av negativ goodwill som inte överstiger verkligt värde på förvärvade identifierbara icke-monetära tillgångar intäktsförs på ett systematiskt sätt över en period som beräknas som kvarvarande vägd genomsnittlig nyttjandeperiod för de förvärvade identifierbara tillgångarna som är avskrivningsbara.

Redovisningsprinciper i moderföretaget

Redovisningsprinciperna i moderföretaget överensstämmer med de ovan angivna redovisningsprinciperna i koncernredovisningen.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkar denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Aktier i dotterföretag och immateriella tillgångar värderas till det lägsta av anskaffningsvärde eller uppskattat värde efter nedskrivningsprövning.

Not 3 Nettoomsättning per rörelsegren och geografisk marknad

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Koncern		
<i>Nettoomsättning per rörelsegren</i>		
H&D Wireless Sweden AB	5 154	8 728
H&D Wireless Connectivity AB	3 310	700
H&D Wireless IoT Labs AB	1 303	1 468
Övrigt	3 583	5 055
	<u>13 350</u>	<u>15 951</u>

Koncernen har under 2021 omorganiserats och produktsegment renodlats och flyttats till separata juridiska enheter (dotterbolag), vilket medfört att de gamla rörelsegrenarna ej längre är relevanta. Jämförelsetalen för 2020 har justerats i enlighet med förändringen. Geografisk marknad är inte en relevant indelning då bolaget ej särskiljer inhemsk/utländsk försäljning i de interna rapporterna.

Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Koncern		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	544	350
Andra uppdrag	45	269
	<u>589</u>	<u>619</u>
Moderföretag		
<i>Frejs revisorer AB</i>		
Revisionsuppdrag	81	-
Andra uppdrag	23	-
Summa	<u>104</u>	<u>-</u>

Kommentar

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Kostnadsersättningen för revision av moderföretaget ingår i det som fakturerats dotterföretaget och redovisas i beloppet för koncernen.

Not 5 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Medelantalet anställda

	2021-01-01- 2021-12-31	Varav män	2020-01-01- 2020-12-31	Varav män
Moderföretag				
Sverige	1	1	-	-
Totalt moderföretaget	1	1	-	-
Dotterföretag				
Sverige	26	21	30	25
Totalt dotterföretag	26	21	30	25
Koncernen totalt	27	22	30	25

Redovisning av könsfördelning bland ledande befattningshavare

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-12-31
	Andel kvinnor i %	Andel kvinnor i %
Moderföretag		
Styrelsen	-	-
Övriga ledande befattningshavare	-	-
Koncern		
Styrelsen	-	-
Övriga ledande befattningshavare	-	20

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Moderföretag		
Löner och andra ersättningar	1 186	-
Sociala kostnader	353	-
Koncern		
Löner och andra ersättningar 1)	16 936	19 653
Sociala kostnader	6 512	8 521
(varav pensionskostnader) 2)	2 391	3 275

- 1) Av koncernens lönekostnader avser 2 189 ksek (2 041 ksek) företagens VD och styrelse.
2) Av koncernens pensionskostnader avser 402 ksek (384 ksek) företagens VD och styrelse.

Med verkställande direktören för koncernen har avtal träffats om avgångsvederlag uppgående till 12 månadslöner. Både företaget och den anställde kan påkalla utbetalning enligt avtalet.

Not 6 Operationell leasing

Leasingavtal där företaget är leasetagare

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Koncern		
<i>Tillgångar som innehåses via operationella leasingavtal</i>		
Variabla avgifter	1 326	1 386
Totala leasingkostnader	1 326	1 386
Avtalade framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning:		
Inom ett år	1 326	1 022
Mellan ett och fem år	2 652	1 189
Senare än fem år	-	-
	3 978	2 211

Not 7 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Koncern		
Räntekostnader, övriga	462	627
	462	627
Moderföretag		
Räntekostnader, övriga	87	345
	87	345

Moderföretaget har under innevarande räkenskapsperiod avtalat om ett kortsiktigt räntebärande lån för att klara likviditeten i dotterföretagets pågående pilotprojekt. Lånet är tillfullo återbetalat inklusive hänförlig ränta.

Not 8 Skatt på årets resultat

	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Koncern		
Uppskjuten skatt	-23	-82
	-23	-82

Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	65 640	63 982
-Internt utvecklade tillgångar	2 413	1 658
	<u>68 053</u>	<u>65 640</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-10 409	-7 937
-Avyttringar och utrangeringar	49	-
-Årets avskrivning	-2 424	-2 472
	<u>-12 784</u>	<u>-10 409</u>
Redovisat värde vid årets slut	55 269	55 231

Not 10 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	909	1 704
-Nyanskaffningar	11	22
-Avyttringar och utrangeringar	-196	-817
Vid årets slut	<u>724</u>	<u>909</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-340	-1 096
-Avyttringar och utrangeringar	136	817
-Årets avskrivning	-58	-61
Vid årets slut	<u>-262</u>	<u>-340</u>
Redovisat värde vid årets slut	462	569

Not 11 Goodwill

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	4 512	5 351
Utrangeringar	-	-839
Vid årets slut	<u>4 512</u>	<u>4 512</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-116	-535
Utrangeringar	-	535
-Årets avskrivning	-440	-116
Vid årets slut	<u>-556</u>	<u>-116</u>
Redovisat värde vid årets slut	3 956	4 396

Not 12 Byggnader och mark

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	4 346	4 817
-Omklassificeringar		-471
Vid årets slut	4 346	4 346
<i>Akkumulerade avskrivningar:</i>		
-Vid årets början	-2 212	-2 009
-Årets avskrivning	-771	-203
Vid årets slut	-2 983	-2 212
<i>Akkumulerade uppskrivningar:</i>		
-Vid årets början	2 128	2 240
-Årets avskrivning på uppskrivet belopp	-112	-112
Vid årets slut	2 016	2 128
Redovisat värde vid årets slut	3 379	4 262

Not 13 Inventarier, verktyg och installationer

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	3 581	4 122
-Nyanskaffningar	-	22
-Avyttringar och utrangeringar	-3 581	-563
-Vid årets slut	-	3 581
<i>Akkumulerade avskrivningar genom:</i>		
-Vid årets början	-3 531	-3 861
-Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	3 547	563
-Årets avskrivning	-16	-233
-Vid årets slut	-	-3 531
Redovisat värde vid årets slut	-	50

Not 14 Andelar i koncernföretag

	2021-12-31	2020-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden genom:</i>		
-Vid årets början	186 602	191 043
-Förvärv / aktieägartillskott / investeringar i koncernföretag	12 042	7 689
-Avyttring		-12 130
-Vid årets slut	198 644	186 602
-Årets nedskrivningar	-120 000	-
Redovisat värde vid årets slut	78 644	186 602

Spec. av moderföretagets innehav av andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

<i>Dotterföretag / Org nr / Säte</i>	<i>i %</i>	<i>Redovisat värde</i>
Hitech & Development Wireless Sweden AB, 556784-6521, Kista	100	60 713
Hitech&Development Wireless Connectivity AB, 559337-5446, Kista	100	11 267
Fastighets AB Silarp, 556458-1600, Dalum	100	2 700
MVV Information Technology AB, 556706-9595, Vara	100	2 392
Hitech&Development Wireless Dalumverken AB, 556246-4494, Dalum	100	797
Hitech&Development Wireless IoT Labs AB, 559345-3623, Kista	100	775
		78 644

Not 15 Andra långfristiga värdepappersinnehav

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	8	6
-Tillkommande tillgångar	-	8
-Avgående tillgångar	-8	-6
-Vid årets slut	-	8
Redovisat värde vid årets slut	-	8

Not 16 Andra långfristiga fordringar

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	467	199
-Tillkommande fordringar	-	467
-Reglerade fordringar	-	-199
-Vid årets slut	467	467
Redovisat värde vid årets slut	467	467

Not 17 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
Hyror	115	326
Försäkringspremier	259	213
Övriga poster	1 005	415
	1 379	954
Moderföretag		
Försäkringspremier	83	-
Övriga poster	4	67
	87	67

Not 18 Disposition av vinst eller förlust

Styrelsen och VD föreslår att fritt eget kapital, 76 636 147 kronor, disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	76 636
Summa	76 636

Not 19 Antal aktier och kvotvärde

	2021-12-31	2020-12-31
A-aktier		
antal aktier	7 800 000	7 800 000
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr
B-aktier		
antal aktier	166 175 648	93 868 821
kvotvärde	0,05 kr	0,05 kr

Not 20 Långfristiga skulder

	2021-12-31	2020-12-31
Koncern		
Skulder som förfaller senare än ett till fem år från balansdagen:		
Övriga skulder till kreditinstitut	975	1 125
	975	1 125

Not 21 Checkräkningskredit

	2021-12-31	2020-12-31
Koncernen		
Beviljad kreditlimit	2 000	300
Outnyttjad del	-821	-300
Utnyttjat kreditbelopp	1 179	-

Not 22 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Koncernen		
Semesterlöner, inklusive sociala avgifter	2 473	2 801
Förutbetalda intäkter	1 548	661
Övriga poster / Upplupna kostnader	1 146	3 010
	5 167	6 472
Moderföretaget		
Semesterlöner, inklusive sociala avgifter	425	-
Övriga poster	727	2 335
	1 152	2 335

Not 23 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter

	2021-12-31	2020-12-31
<i>Koncernen</i>		
Fastighetsinteckningar	2 700	2 700
Företagsinteckningar	6 230	4 730
	<u>8 930</u>	<u>7 430</u>

Moderföretaget

Bolaget har inga ställda säkerheter

Eventalförpliktelser

Koncernen

Inga förutom moderföretaget borgensförbindelse

Moderföretaget

Bolaget har ingått en borgensförbindelse om 700 ksek för den skuld som MVV IT har till kreditgivare.

Bolaget har också lämnat en kapitaltäckningsgaranti för H&D Wireless Dalumverken AB.

Not 24 Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Balansomslutning:

Totala tillgångar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret

Soliditet: (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Not 25 Transaktioner med närstående

H&D Wireless Sweden Holding AB (publ), org. nummer 559077-0714, med säte i Kista, är moderbolag i koncernen bestående av bolagen i nedanstående lista. Samtliga bolag står under bestämmande inflytande från moderföretaget samt dess ägare.

Det har under året det inte förekommit några transaktioner med ledande befattningshavare eller nyckelpersoner utöver lön och andra ersättningar (se not 5).

<i>Intäkter från och kostnader till andra koncernföretag, % Koncernen</i>	<i>Andel av totala intäkter</i>	<i>Andel av totala kostnaden i rörelsen</i>
H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)	100%	97%
H&D Wireless Sweden AB	43%	6%
Hitech&Development Wireless Dalumverken AB	2%	5%
MVV Information Technology AB	22%	4%
Fastighets AB Silarp	71%	39%
H&D Wireless Connectivity AB	58%	65%
H&D Wireless IoT Labs	88%	1%
 <i>Moderföretaget</i>		
H&D Wireless Sweden Holding AB (publ)	100%	0%

Vid köp och försäljning mellan koncernföretag tillämpas samma principer för prissättning som vid transaktioner med extern part. Köp och försäljningar av tillgångar sker till bokfört värde.

Not 26 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Viktiga händelser efter periodens slut följer nedan i rubrikform, mer detaljer finns på koncernens hemsida www.hd-wireless.com

- × Avnet Europe beställer IoT-modul SPB432, ordervärde 0,4 MSEK.
- × Scania förlänger pilotprojekt, ordervärde 250 kSEK.
- × Företrädesemission genomförs till 11,6 MSEK innan emissionskostnader.
- × Avnet Embedded beställer 12 mån support, ordervärde 0,5 MSEK.
- × Volvo Personvagnar beställer GEPS, ordervärde 0,5 MSEK.
- × Avnet Europe beställer IoT-modul SPB432, ordervärde 1,2 MSEK.

Underskrifter

Kista, det datum som framgår av vår elektroniska underskrift

Christer Färegård
Styrelseordförande

Pär Bergsten
Verkställande direktör

Per Melin
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats det datum som framgår av elektronisk underskrift

Frejs revisorer AB

Ulf Johansson
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning samt moderföretagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på ordinarie årsstämma.

SIGNATURES**ALLEKIRJOITUKSET****UNDERSKRIFTER****SIGNATURER****UNDERSKRIFTER**

This documents contains 35 pages before this page

Dokumentet inneholder 35 sider før denne siden

Tämä asiakirja sisältää 35 sivua ennen tätä sivua

Dette dokument indeholder 35 sider før denne side

Detta dokument innehåller 35 sidor före denna sida

authority to sign

representative

custodial

asemavaltuus

nimenkirjoitusoikeus

huoltaja/edunvalvoja

ställningsfullmakt

firmateckningsrätt

förvaltare

autoritet til å signere

representant

foresatte/verge

myndighed til at underskrive

repræsentant

frihedsberøvende