



## Delårsrapport Kvartal 3 2020

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 30 oktober 2020, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 3 2020

## Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 2,7 MSEK (f.g Kv2 5,1 MSEK/f. g år Kv3 5,1 MSEK).
- Övriga intäkter i kvartalet 0,8 MSEK är hänförliga till den licens för att tillverka utgångna moduler som såldes till Avnet i kvartal 2.
- Periodens resultat -7,2 MSEK (f. g Kv2 2,8 MSEK/f. g år Kv3 -10,9 MSEK).
- Parker-Hannifin AB signerar licensavtal med H&D Wireless för Casat4.0.
- No-isolation väljer SPB 228 för ny produktgeneration.
- Avnet Integrated lägger en tilläggsorder för IoT moduler.

- Volvo Cars beställer pilotprojekt av GEPS till Olofströmsfabriken.
- H&D Wireless beslutar om att genomföra en Företrädesemission om ca 18 MSEK. Emissionen är garanterad till 100% och bolaget tar upp ett bryggån samt beslutar om en övertilldelning om totalt 5 MSEK.

## Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Företrädesemissionen blir övertecknad, tecknades till 236% och tillför tillsammans med övertilldelningen total ca. 23MSEK.
- Ericsson AB (publ) väljer HDW Sensor Tag Box 835 för IoT demo i 5G nät.
- No-Isolation lägger tilläggsorder på tidigare lagd order.

## Nyckeltal

Nyckeltal Koncernen, tkr	Kvartal 3 - 2020	Kvartal 2 - 2020	Kvartal 1 - 2020	Kvartal 4 - 2019	Kvartal 3 - 2019
Nettoomsättning, extern	2 673	5 141	5 189	7 998	5 099
Resultat efter finansiella poster	-7 242	2 840	-9 386	-10 274	-10 881
Eget kapital	45 771	55 745	53 438	62 379	42 717
Soliditet	63%	75%	64%	68%	53%

# VD har ordet

## Aktuell status

Projekt och affärer har fortsatt haft stor påverkan från Covid-19 pandemin. H&D Wireless personal har varit i korttidspermittering även under juli och augusti. Detta som ett resultat av att våra huvudkunder drabbats av konsekvenserna av Covid-19 och haft personalen i korttidspermittering även under sommaren samt neddragen fart i produktion, vilket efter sommaren gått upp till full fart igen. Totalt med produkt och tjänsteförsäljning redovisar vi ett resultat på -7,2MSEK för kvartalet vilket är bättre än de flesta tidigare kvartal, förutom Q2 som var extraordinärt. Glädjande kan vi säga att vi inte tappat något projekt eller kund under Covid-19 och alla har t.o.m varit mycket intresserade av att fortsätta utvärderingar. Även om det konkreta arbetet med projekten och investeringsbeslut förenats pga. Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökande för HDWs digitala lösningar.

## Erbjudandet

H&D Wireless är väldigt bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Som alltid när det gäller implementering av ny teknologi krävs dock förändringar i befintliga processer och värdekedjor. Utvecklingen sker därför i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Covid-19 har i flera fall gjort det tydligt att digitalisering av verksamheter behövs för att minska skadan när personalen inte får komma in till arbetet så på sikt ser vi att vår marknad t.o.m accelererar.

Genom att IT/IoT-molntjänsterna GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så har bolaget valt strategin att börja samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna. Detta arbete har fördröjts pga Covid-19 så många bolag har rese och mötesförbud men har efter sommaren intensifierats.

## Projekt och konceptdemos

Den permanenta anläggningen för Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in andra intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. Projektet att installera GEPS i tre byggnader inom fabriken på Scania Södertälje hann klart med att få igång den största byggnaden som är 0,5km lång innan fabriken sommarstängning och utvärderingen har nu återupptagits. EU projektet Admaiora på 55MSEK för att bota artros har rullat på och projektet hade i oktober en större granskning av statusen från EU-kommissionen. När bolaget publicerade en App som gjorts som en del i ett IoT projekt blev det officiellt att det var ett utvecklingsprojekt åt Ericsson vilket nu går in i en fas av demo och testning på olika

ställen i världen hos flera operatörer. Casat 4.0 testas just nu hos tre olika stora bolag och kommer i nästa fas att driftsättas i löpande produktion under 2021. Verkstaden i Dalum som erhöles som del av uppköpet av MVV används nu för att demonstrera både Casat och GEPS för stora kunder som tex lastbilsbolaget i väst, NEVS, Parker och Skandia Elevator.

## Piloter i löpande produktion

Utvecklingsfasen för den POC/Pilot som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i löpande produktion sedan 2018, är nu klar och rapporten skriven. Rekommendationen från rapporten är att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga system. En mindre pilot är nu beställd lokalt och projektet har försenats men planeras starta i Q4. Scania pilot med vår IoT lösning för Behovsstyrt Underhåll startade innan sommaren och planeras nu integreras mot deras underhållssystem, vilket är fördröjt pga säkerhetsanalys. Keolis är mycket nöjda med funktionen hos GEPS for Yard management där den höjt både kvaliteten och effektiviteten på Hornsbergs depåns arbete och planerar för utökning vilket också fått vänta pga alla förändrade villkor för kollektivtrafiken.

## Kundavtal och finansiering

HDW har fått ytterligare beställningar från Avnet för leverans av Connectivity moduler för ca. 0,2MSEK. Parker-Hannifin tecknade som första kund ett licens- och driftsavtal för Casat4.0 värt 0,25kSEK för 2020 med syfte att förlängas per år. Parker använder nu Casat 4.0 i full produktion och kommer öka antalet användare under året vilket värderas till 5-10MSEK över 5 år. Totalt så har HDW tre SLA-kunder i full drift med Casat 3.0. I augusti blev HDW vald som leverantör till No-Isolation för en ny generation kommunikationsenhet drivet av Covid-19 isolering av äldre, vilket tillsammans med orders i oktober är totalt 0,5Msek men med en större potential över kommande 2 år. Exploria leklandet har drabbats hårt av Covid-19 och GEPS är just nu pausat där. I augusti kom en testorder från Volvo Personvagnar för GEPS for Industry. I oktober beställde Ericsson Griffin IoT och IoT Sensor Tag "Box835 Consumer" till ett värde av ca 0,5MSEK. Affären är av strategisk vikt då samarbetet öppnar en kanal till flera stora operatörer i framförallt USA och EU. Under september genomförde bolaget en företrädesemission som blev övertecknad med 236% och tillsammans med en övertilldelningsemmission inbringade ca 23MSEK till bolaget. Vi är glada över intresset för bolaget.

## Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat, förstärkt av Corona. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidlokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

*Kista 30 oktober 2020*

*Pär Bergsten*

*VD och grundare*

# Verksamhet

Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning.

**GEPS.** Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2020 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Service (**GEPS®**), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

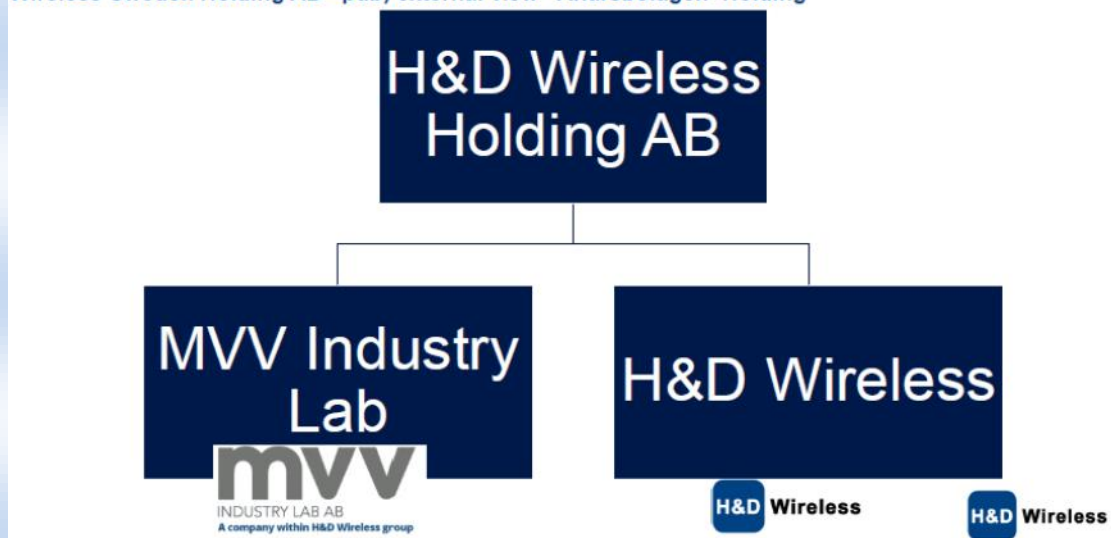
Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS.

Bolagen marknadsförs under nedan offentliga namn.

(note: MVV International AB är begärt i egen konkurs i april 2020 samt även MVV Holding i juni 2020).

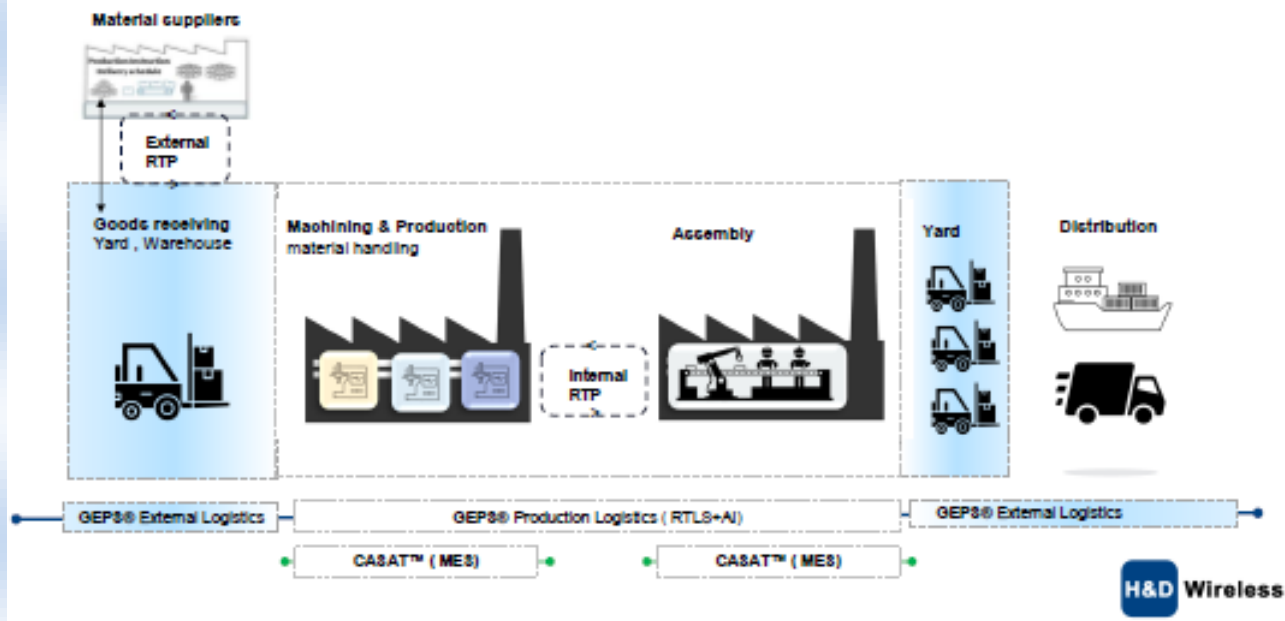
**H&D Wireless koncern- Officiell vy** (Hitech&Development  
Wireless Sweden Holding AB –pub) external view Affärsbolagen+Holding



H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

*Fokussegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casat™ ett MES -system:*

# GEPS® for Industry 4.0 + Casat



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnskap som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).

## Produktlinjer

### Product units

Product Unit	Vision	Mission	Status
<b>GEPS® RTLS+AI Cloud services for Industry</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>Monitor and Visualize Assets, WIP and People.</li> <li>Real time location services and Artificial Intelligence</li> </ul>	11 site installations since 2016
<b>Casat™ Software for production execution, (MVV)</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>ORGANIZE ALL PRODUCTION DATA</li> <li>COSTUMER-DRIVEN DEVELOPMENT</li> </ul>	Casat version 3 used by five large automotive companies. Now supported via the Cloud service hosted by Oracle in the new generation 4 launched 2019.
<b>Connectivity+Griffin IoT. Connects sensors and devices to internet.</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>IoT Modules supported on leading Microcontroller platforms and a wide range of applications.</li> <li>IoT Devices ready to be installed and monitor machines within hours with Griffin IoT Cloud service.</li> </ul>	> 1000 000 units shipped
<b>LABS – IoT design services &amp; turnkey projects R&amp;D</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>Core R&amp;D of the company that develops all products and services for HDW and external customers..</li> </ul>	Healthcare project Admaiora – a 5.5 Meuro EU project with HDW gets 10% for IoT platform.
MVV International finns inte längre.			
<b>Cobot Stations + Turn-key projects (MVV Industrial Lab)</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>Collaborative systems delivered to tier 1 automotive manufacturer</li> <li>Building custom equipment to streamline production as turn-key.</li> </ul>	First stations delivered to tier 1 automotive manufacturer, Volvo Cars

*Note: Production Engineering (MVV International AB) är i konkurs.*

# Produktlinjer

1. **Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i fyra olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor :

## **GEPS® for Industry GEPS®**

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, produkter och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsutvecklingen och identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker Asset- och Fleet-management, Production Logistics samt Safety.

## **GEPS® for Construction**

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, **Arbets säkerhet**, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

## **GEPS® for Yard Management**

Genom detta segment öppnas möjligheten att visualisera depåflöden av bussar i realtid och på så sätt effektivisera depåflödet och underlätta planering av underhåll, reparation och spara arbetstid för personal. Det minskar även trängselns och ökar genomströmningen per depå. En annan viktig del är att kunna få information om temperaturen per buss.

## **GEPS® for Hospitality**

Inom detta segment ryms positionering av individer och tar hand om kontantlösa betalningar genom armband med inbyggd radio på nöjesparker, reseorter, hotell eller lek centra. Besökarna följer sina familj eller vänner med hjälp av ett anslutet armband, med tilläggsalternativet kan de även hantera betalningar genom ett integrerat betalningssystem.

2. **Casat**

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat utvecklas av tillverkningsingenjörerna själva.

3. **Connectivity, Moduler + IoT**

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**

4. **HDW LABS**

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välja den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan Griffin IoT användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar målfärdvärderna och säkerställer därmed att din Nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

5. **MVV Industry Labs,**

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer.



## Övergripande mål och strategi

### Fortsatt omvandling av verksamheten

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja teknologi till att sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt.

### Från leverantör till strategisk partner

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin utan vi använder själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket monitoreras automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder

tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden. Vilket nu har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen till fortsatt drift vilket även stärker fokus

### Integrering i kundernas affärssystem

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framförallt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att starta pilotprojekt inom produktområdena GEPS och Casat.



## SMART POSITIONERING REVOLUTIONERAR INDUSTRIEN

# Finansiell översikt

## Omvänt förvärv av H&D Wireless Sweden AB samt förvärv av MVV Holding AB (publ)

H&D Wireless koncernstruktur skapades genom att bolaget Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) halvårsskiftet 2017 förvärvade Hitech & Development Wireless Sweden AB genom apportemission. Därmed blev Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) moderbolag i koncernen. Under 2019 förvärvades 91,07% av samtliga aktier i MVV Holding AB (publ) genom ett offentligt uppköpserbjudande. Förvärvet betalades genom utgivande av nya aktier (apportemission). MVV Holding AB (publ) konsolideras från kvartal 2 2019. Under kvartal 2 2020 försattes MVV Holding AB (publ) och dotterföretaget MVV International AB i konkurs och Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) förvärvade de två kvarvarande bolagen från konkursboet.

## Juli – September - Kvartal 3 2020 samt första 9 månaderna 2020

### Omsättning och resultat

Koncernens intäkter minskade med 2,5 MSEK jämfört med kvartal 2 2020 samt minskade med 2,4 MSEK jämfört med kvartal 3 2019. Minskningen i intäkter är hänförlig till att bolagets personal har varit korttidspermitterade fram till den 31 augusti 2020 vilket materiellt påverkat intäktsgenererande aktivitet. Jämfört med kvartal 3 2019 är aktiverat arbete för egen räkning lägre på grund av att produkter färdigställs och implementering pågår. Rörelsens kostnader minskade med 2,4 MSEK jämfört med kvartal 2 2020 genom lägre externa kostnader pga. lägre aktivitet som ett resultat av korttidspermitteringen. Sammantaget blev rörelseresultatet 2,7 MSEK sämre än kvartal 2 2020 samt 1,2 MSEK bättre än kvartal 3 2019.

### Finansiell ställning

Likvida medel i koncernen uppgick till 2,7 MSEK vid periodens slut (f.g. år 0,8 MSEK) i koncernen vid periodens slut uppgick det egna kapitalet till 45,8 MSEK (f.g. år 42,7 MSEK) vilket ger en soliditet om 63% (f.g. år 53%). Under året gjordes investeringar som med 5,6 MSEK (f.g. år 9,5 MSEK), främst hänförlig till transaktionen med MVV Holding AB konkursbo och förvärvet av MVV Information Technology AB samt MVV Industry Lab AB.

### Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ) verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB och MVV Holding AB (publ) samt att upprätthålla bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretag för dessa tjänster sedan kvartal 4 2017 vilka redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderföretaget redovisar ett eget kapital vid periodens slut om 179,7 MSEK (182,2) vilket ger en soliditet om 94,1 % (95,1 %).

### Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

### Teckningsoption (TO2 B, ISIN-kod SE0012453645)

I företrädesemission som genomfördes under våren 2019 erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "Unit". Sammantaget har drygt 7,3 miljoner teckningsoptioner emitterats som vid full teckning skulle inbringa cirka 40 mkr genom teckning av 7 575 123 aktier, en

teckningsoption för varje aktie, senast 30 juni 2021, motsvarande knappt 10 procents utspädning. Lösenkursen är 4,29 kronor per aktie. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll per bokslutsdatum 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

### Tvister

En tidigare aktieägare i dotterföretaget MVV har framfört krav på H&D Wireless hänförligt till sin tidigare anställning och till det konsultavtal som ersatte anställningsavtalet i samband med förvärvet. Styrelsen i H&D Wireless bestrider kravet i sin helhet och bolaget har även motkrav på den tidigare aktieägaren. Tvisten med den tidigare aktieägaren bedöms inte få någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning och ingen ytterligare avsättning bedöms vara nödvändig. MVV Holding AB (publ) konkursbo har gjort samma bedömning.

### Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

Kista den 30 oktober 2020

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.*



## Koncernens resultaträkning

	Kvartal 3 - 2020	Kvartal 3 - 2019	1 jan - 30 sep 2020	1 jan -30 sep 2019
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning, extern	2 673	5 099	13 003	12 275
Aktiverat arbete för egen räkning	-	2 804	1 098	8 646
Övriga rörelseintäkter	792	49	4 380	113
<b>Summa intäkter</b>	<b>3 465</b>	<b>7 952</b>	<b>18 481</b>	<b>21 034</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Övriga externa kostnader	-3 522	-4 725	-13 386	-13 939
Personalkostnader	-6 056	-10 609	-22 312	-29 820
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-542	-650	-2 445	-2 153
Övriga rörelsekostnader	-139	-9	-310	-68
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-6 794</b>	<b>-8 041</b>	<b>-19 972</b>	<b>-24 946</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	-	-2 277	6 908	-2 277
Ränteintäkter, externa	-	-	98	2
Räntekostnader, externa	-448	-563	-822	-1 988
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-7 242</b>	<b>-10 881</b>	<b>-13 788</b>	<b>-29 209</b>
<b>Årets resultat (RR)</b>	<b>-7 242</b>	<b>-10 881</b>	<b>-13 788</b>	<b>-29 209</b>
<b>Hänförligt till</b>				
Moderföretagets aktieägare	-7 242	-8 655	-13 788	-26 260
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-2 226	-	-2 949

## Koncernens balansräkning

	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utvecklingskostnader	55 278	54 350	56 045
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	584	634	608
Goodwill	4 512	5 413	4 816
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>	-	-	
Byggnader och mark	4 481	5 174	5 048
Inventarier	82	660	261
Övriga finansiella tillgångar	290	2 339	2 133
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	65 227	68 570	68 911
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	1 061	1 585	1 441
Kundfordringar	1 881	5 580	5 581
Aktuella skattefordringar	526	-	538
Övriga fordringar	505	2 692	2 094
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	934	1 266	1 337
<b>Summa Kortsiktiga fordringar och Varulager</b>	4 907	11 123	9 550
Kassa och Bank	2 712	752	12 476
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	7 619	11 875	23 467
<b>Summa Tillgångar</b>	72 846	80 445	92 378
<b>Eget Kapital</b>			
Aktiekapital	2 998	1 748	2 998
Fritt Eget Kapital			
Övrigt tillskjutet kapital	145 478	114 570	145 478
Balanserad vinst eller förlust	-88 917	-47 068	- 46 702
Årets Resultat	-13 788	-29 209	- 39 483
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	45 771	40 041	62 291
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	-	2 676	88
<b>Summa Eget Kapital</b>	45 771	42 717	62 379
<b>Avsättningar</b>	576	1 190	1 058
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	1 767		1 875
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	2 808	14 110	11 603
Leverantörsskulder	2 789	2 986	3 975
Övriga skulder	14 244	10 857	3 222
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 891	8 585	8 266
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	24 732	36 538	27 066
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	72 846	80 445	92 378

## Förändring eget kapital för koncernen

Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans 1 januari</b>	2 998	145 478	-86 184	88	62 380
Periodens resultat			-13 788		-13 788
<i>Transaktioner med ägare</i>					-
Nyemission (inkl pågående)			-2 215		-2 215
Förändringar i koncernens sammansättningar			-518	-88	-606
<b>Utgående balans 31 mars</b>	2 998	145 478	-102 705	-	45 771

## Koncernens kassaflöde

Belopp i tkr	Kvartal 3–2020	Kvartal 3–2019	1 Jan – 30 sep 2020	1 Jan – 30 sep 2019
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-7 242	-10 881	-13 788	-29 209
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 554	-7 212	-4 454	-5 709
Betald inkomstskatt	33	143	-	-49
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-3 655	-17 950	-18 242	-34 967
Förändringar av rörelsefordringar	291	-560	3 543	-3 026
Förändringar av rörelseskulder	7 804	1 042	10 582	12 534
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4 440	-17 468	-4 117	-25 459
Investeringsverksamheten	-	-	-	-
Förvärv av dotterföretag	-	-	-	-2 500
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-1 205	-1 120	-7 047
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-4 439	-	-4 439	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 439	-1 205	-5 559	-9 547
Finansieringsverksamheten	-	-	-	-
Nyemission	-	8 830	-	35 343
Emissionskostnader	-	-2 581	-88	-5 940
Amortering av låneskulder	75	-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	75	6 249	-88	29 403
Periodens kassaflöde	76	-12 424	-9 764	-5 603
Likvida medel vid periodens början	2 636	13 176	12 476	6 355
Likvida medel vid periodens slut (Kassa)	2 712	752	2 712	752

## Resultat per aktie

	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>3 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>9 månader vid</u> <u>periodens slut</u>	<u>9 månader vid</u> <u>periodens slut</u>
	Sep 30, 2020	Sep 30, 2019	Sep 30, 2020	Sep 30, 2019
Före utspädning				
Antal aktier	59 963 659	34 963 659	59 963 659	34 963 659
Vägt genomsnittantal aktier	59 963 659	33 894 596	47 463 659	26 270 577
Nettoresultat	-7 242 000 kr	-10 881 000 kr	-13 788 000 kr	-29 209 000 kr
Genomsnittligt antal utestående aktier	59 963 659	33 894 596	47 463 659	26 270 577
Resultat per aktie före utspädning	-0,12 kr	-0,32 kr	-0,29 kr	-1,11 kr
Efter utspädningseffekt				
Tecknade ej registrerade aktier	-	-	-	-
Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier	172 061 218	7 551 357	172 061 218	7 551 357
Teckningsoptioner motsvarande antal aktier*	7 575 123	8 554 047	7 575 123	8 554 047
Vägt genomsnittantal aktier efter utspädning	239 600 000	50 000 000	227 100 000	42 375 981
Nettoresultat	-7 242 000 kr	-10 881 000 kr	-13 788 000 kr	-29 209 000 kr
Genomsnittligt antal aktier	239 600 000	50 000 000	227 100 000	42 375 981
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,03 kr	-0,32 kr	-0,29 kr	-1,11 kr
<i>*Teckningskurs högre än verklig kurs (ingen utspädning)</i>				

# Moderbolagets finansiella ställning

## Resultaträkning

Tkr	Kvartal 3 – 2020	Kvartal 3 – 2019	1 Jan – 30 sep 2020	1 Jan – 30 sep 2019
Intäkter	500	500	1 450	1 650
Övriga externa kostnader	-590	-202	-2 029	-1 084
Rörelseresultat	-90	298	-579	566
Räntenetto och liknande resultatposter	-355	-403	-12 411	-1 630
Resultat efter finansiella poster	-445	-105	-12 990	-1 064
Bokslutsdispositioner	-4 950		-9 950	
Periodens resultat (RR)	-5 395	-105	-22 940	-1 064

## Balansräkning

Tkr	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	187 852	181 118	191 043
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	187 852	181 118	191 043
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Fordringar hos koncernföretag	816	625	3 130
Övriga fordringar	-	142	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	42	79
	836	809	3 209
Kassa och Bank	2 255	245	11 997
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	3 091	1 054	15 206
<b>Summa Tillgångar</b>	190 943	182 172	206 249
<b>Eget Kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	2 998	1 748	2 998
<b>Fritt Eget Kapital</b>			
Överkursfond	201 764	173 126	203 977
Balanserad vinst eller förlust	-2 112	-600	-961
Årets Resultat	-22 940	-1 064	-1 150
	176 712	171 462	201 866
<b>Summa Eget Kapital</b>	179 710	173 210	204 864
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till koncernföretag	1 450	-	200
Leverantörsskulder	883	348	980
Övriga skulder	8 595	8 455	13
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	305	159	192
<b>Summa Kortfristiga skulder</b>	11 233	8 962	1 385
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	190 943	182 172	206 249



## Övrig information

### KALENDER

- Delårsrapport Kvartal 4 2020 26 feb 2021
- Bokslutskommuniké 2020 26 feb 2021
- Årsredovisningen 2020 23 april 2021
- Ordinarie årsmöte 2021 7 maj 2021

### ADDRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51, Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

[investors@hd-wireless.com](mailto:investors@hd-wireless.com)

Wireless

## **H&D Wireless**

**Adress:  
Kista Science Tower,  
Färögatan 33,  
164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60  
[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**