



Delårsrapport Kvartal 3, 2021  
Hitech & Development Wireless  
Sweden Holding AB (publ)

*Denna information är sådan information som Hitech & Development Wireless är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 29 oktober 2021, kl. 08.00 CET.*

# Delårsrapport kvartal 3, 2021

## Väsentliga händelser under kvartalet

Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.

- Totala intäkter uppgick till 4,6 (3,5) MSEK bestående av:
  - Nettoomsättning 3,8 (2,7) MSEK
  - Aktiverade F&U kostnader 0,4 (0,0) MSEK
  - Övriga intäkter 0,4 (0,8) MSEK
- Periodens resultat efter finansiella poster uppgick till -4,6 (-7,2) MSEK
- Teckningskurs för optionsprogram TO03 fastställd till 0,5 SEK. Till dags dato har inga optioner inlösts.
- Avnet Europe lägger tillägsorder för IoT-modul SPB432, ordervärde ca 1,5MSEK

## Väsentliga händelser efter perioden

- Volvo AB lägger första beställning av CASAT4.0 inom ramavtal (rapporterat i november 2020).
- Parker Hannifin beställer utveckling och leverans av produktionsutrustning från produktlinjen Dalumverken

Nyckeltal koncernen <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 3	2021 Kvartal 2	2021 Kvartal 1	2020 Kvartal 4	2020 Kvartal 3	2021 Q1-Q3	2020 Q1-Q3	2020 Helår
Nettoomsättning, extern	3 800	3 394	2 219	2 948	2 673	9 413	13 003	15 951
Resultat efter finansiella poster	-4 614	-6 496	-9 203	-9 305	-7 242	-20 313	-13 788	-23 093
Eget kapital	57 322	54 903	52 885	59 211	45 771	57 322	45 771	59 211
Soliditet	75%	69%	70%	72%	63%	75%	63%	72%
Kassalikviditet	79%	71%	63%	83%	31%	79%	31%	83%
Resultat / aktie f. utspädning	-0,03	-0,05	-0,09	-0,11	-0,12	-0,03	-0,12	-0,11
Resultat / aktie e. utspädning	-0,03	-0,05	-0,03	-0,04	-0,03	-0,03	-0,03	-0,04

# VD har ordet

## Aktuell status

Under tredje kvartalet 2021 så ökade bolagets försäljning med ca 12% (till 3,8MSEK) och resultatet förbättrades med ca 29% (till -4,6MSEK). Våra huvudkunder har fortsatt varit drabbade av konsekvenserna av Covid-19 och restriktionerna har som bekant fortsatt hela Q3. Trots att det konkreta arbetet med projekt och investeringsbeslut förenats av Covid-19, så är intresset tydligt och i flera fall ökande för bolagets digitala lösningar. Under kvartalet har leveranser pågått bla till Volvo Cars, Volvo Penta, Parker, Scania, Ericsson och Avnet. Vi ser ett förnyat intresse för vårt IoT koncept i och med avtalet med Telecom-partnern Ericsson som blev publikt i Q2, vilket har förändrat strategin och vi marknadsför vår kombinerade hårdvara och mjukvara nu också dvs inte **bara** vårt SaaS-tjänsteerbjudande, (Software as a Service). Eftersom vi investerat kraftigt de senaste åren i olika applikationer för olika marknader så har vi beslutat att bolagisera produktlinjerna från nästa kvartal. Mer om det nedan och i kommande rapporter framöver.

## Erbjudandet

H&D Wireless är fortsatt väldigt bra positionerat för att skapa värden för kunder och aktieägare när det gäller den pågående omställningen att digitalisera processer hos tillverkande företag. H&D Wireless teknologi, kompetens och produkter skapar stora och påvisbara värden. Utvecklingen sker i nära samarbete med kunderna och med tydliga, gemensamma mål för att säkerställa att implementationen av processer och värdekedjor säkras upp. Försäljningsprocessen sträcker sig över en period om 18–36 månader. I många projekt genomförs ofta både en POC (Proof Of Concept) samt pilot för att validera genomförbarhet och nytta. Covid-19 har i flera fall gjort det tydligt att digitalisering av verksamheter behövs för att minska skadan när personalen inte får komma in till arbetet så på sikt ser vi att vår marknad t.o.m accelererar. Genom att IT/IoT-molntjänsterna GEPS, Griffin IoT och Casat nu är tekniskt demonstrerade och nyttan påvisad så har bolaget valt strategin att börja samarbeta med större partners för att snabba på processen och kunna skala upp genom industriella investeringar. Detta kommer att göras med hjälp av kanalpartners per segment som certifieras på GEPS/GRIFFIN/CASAT applikationerna.

## Projekt och konceptdemos

Den permanenta anläggningen för Scania Smart Factory är byggd inne i fabriken och även HDW kan bjuda in intresserade kunder för att se hur GEPS® fungerar på plats. EU projektet Admaiora för att bota artros där HDW får 5,5MSEK för att bidra med Griffin IoT plattformen över fyra år har nu kommit drygt halvvägs och vårt arbete går enligt plan. Bolaget genomför tillsammans med Ericsson

ett IoT-utvecklingsprojekt för en demo som nu växt till en PoC för Box827 samt Box835 till Ericssons kunder där fälttester pågår på flera platser i världen. Detta närmar sig nu kommersialisering med mycket hög potential. KTH har en installation av GEPS som en del i vårt forskningsamarbete med Scania i EU-projektet C-PALS. Ett flertal implementations- och leveransprojekt har genomförts eller pågår av Casat4.0 till bla Volvo, Borås Högskola och Parker-Hannifin samt GEPS till Scania och 3 bolag till.

## Piloter i löpande produktion

Pilot-projektet hos Scania med GEPS i Södertälje fortgår nu utvidgat med GEPS Edge AI Vision teknik. En förlängning av piloten har slutförts hos Volvo Cars under Q3 och vi avvaktar utvärderingen. Piloten till ett stort bolag inom förpackningsindustrin är nu fullt genomförd och utvärderad, vilket har gjorts till 100% på distans vilket varit en ny utmaning, men bäddar gott inför uppskalning av GEPS framåt. 2020 blev de POC/Piloter som vi genomfört med ett stort svenskt, icke namngivet, industriföretag i Skövde i löpande produktion sedan 2018 klar. Rekommendationen blev att gå i kommersiell drift samt integrera mot befintliga IT-system. Vi avvaktar nu beslut om hur man vill gå vidare med vår teknologi efter att två piloter körts och detta läge gäller nu på flera ställen.

## Kundavtal och finansiering

Parker har beställt produktionsutrustning från Dalumverken för 0,3MSEK. Avnet har beställt moduler för ytterligare 1,5MSEK. Volvo AB har börjat avropa Casat4.0 mot ramavtal för 0,25Msek vilket kommer öka 2022. Bolagisering av produktlinjerna kommer också att underlätta finansiering. Bolaget för diskussioner med partners som har möjlighet att bli kanalpartners samt att påverka likviditeten positivt, vilket beräknas kunna kommuniceras under Q4.

## Realisering av visionen

Säljcykeln för de betydande projekt vi har arbetat med har tagit längre tid än beräknat och nu ytterligare längre på grund av Covid-19 och dess konsekvenser som tex leveranser av halvledare, transporter och förhöjd säkerhet. Samtidigt står vi starkare och har kommit längre i våra kundprojekt än tidigare. Vår vision är att vi ska bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem, IoT och AI (Machine Learning) och därefter, tillsammans med kunder samt partners, expandera verksamheten internationellt. Detta är redan i full gång, med bl.a en god position hos ett antal betydande verkstadsbolag i Sverige, med omfattande verksamhet internationellt.

*Kista 29 oktober 2021  
Pär Bergsten  
VD och grundare*

# Verksamhet

**Förbättrar fysiska affärsprocessers effektivitet och säkerhet med vår teknik och våra tjänster.**

Vision	Mission
<i>H&amp;D Wireless vision är att bli marknadsledande i Norden inom tjänster baserat på realtidslokaliseringssystem/IoT, digitalisering och AI (Machines Learning) och därefter, tillsammans med kunder, expandera verksamheten internationellt.</i>	<i>Att vara en strategisk samarbetspartner och med stöd av den egenutvecklade IoT-plattformen Griffin, GEPS™ samt MES-plattformen Casat och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till företag som vill digitalisera och automatisera sina affärsprocesser i syfte att stärka konkurrenskraften</i>

H&D Wireless verksamhet baseras på de egenutvecklade molnbaserade mjukvaruplattformarna Griffin IoT Cloud Service samt Griffin Enterprise Positioning Services (GEPS®), MES mjukvaran Casat samt radiomoduler och konsulter inom mekanisk produktionsberedning. H&D Wireless Sweden har sedan 2009 utvecklat och sålt lösningar som gör det möjligt att trådlöst koppla upp produkter och enheter till internet. Lösningarna erbjuds i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler, vilka integrerats i kundernas produkter. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. Under våren 2019 förvärvade H&D Wireless bolaget MVV Holding AB med verksamheterna Casat, konsulter för produktionsberedning samt en verkstad i Dalum för uppdragsutveckling av produktionsutrustning vilka nu integrerats i H&D Wireless koncern.

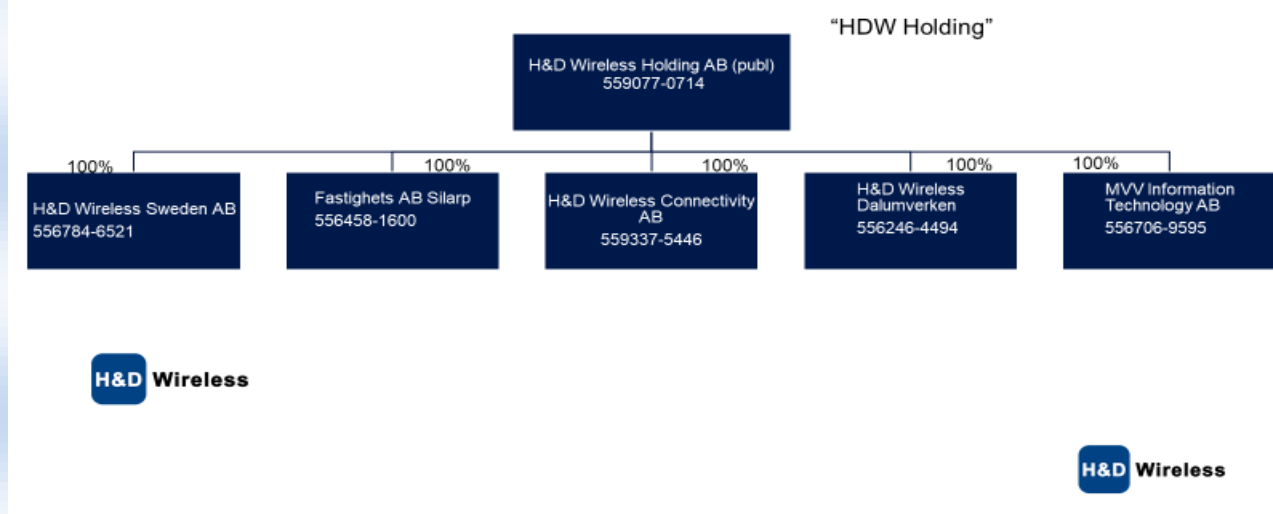
**GEPS.** Den produkt som HDW har investerat kraftigt i under 2016 - 2021 är den egenutvecklade tekniska plattformen Griffin Enterprise Positioning Services (**GEPS**®), vilken möjliggör positionering av fysiska objekt inomhus i realtid med möjlighet att analysera och visualisera den värdekedja och det flöde som digitaliserats. RTLS-lösningen ger realtidsinformation mellan fysiska objekt i processen och affärssystemet. Detta är en satsning som startade 2012 när bolaget blev IoT utvecklingspartner med Microsoft-Azur och utvecklade **Griffin IoT** samt 2015 då bolaget adderade RTLS, realtidspositionering till IoT plattformen Griffin varvid GEPS® föddes, dvs Griffin Enterprise Positioning Services vilken på senare år har kompletterats med AI (Machines Learning) för analys, optimering och automatisering.

Möjlighet till realtidspositionering är ett viktigt led i strävan mot det som inom den tillverkande industrin kallas "Industri 4.0", vilket kortfattat går ut på att koppla upp industriella flöden och processer mot internet. Målet är att möjliggöra produktion med kortare omställnings- och ledtider, färre fel, mer flexibilitet och minskat behov av tidskrävande programmering. Från 2018 erbjuder GEPS® positionering både inomhus samt utomhus sömlöst (seamless) dvs i samma system och presentation.

**Casat** har utvecklats av MVV Information Technology i nära samarbete med våra kunder sedan 1990. Vi har använt vår omfattande erfarenhet av produktionsteknik för att skapa det mest omfattande produktionssystemet på marknaden. CASAT används av exempelvis Volvo Penta, Swegon, Borg Warner och Parker Hannifin. Verksamheten för Casat är nu integrerad med H&D Wireless och marknadsförs under bolaget H&D Wireless varumärke parallellt med Griffin och GEPS. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen.

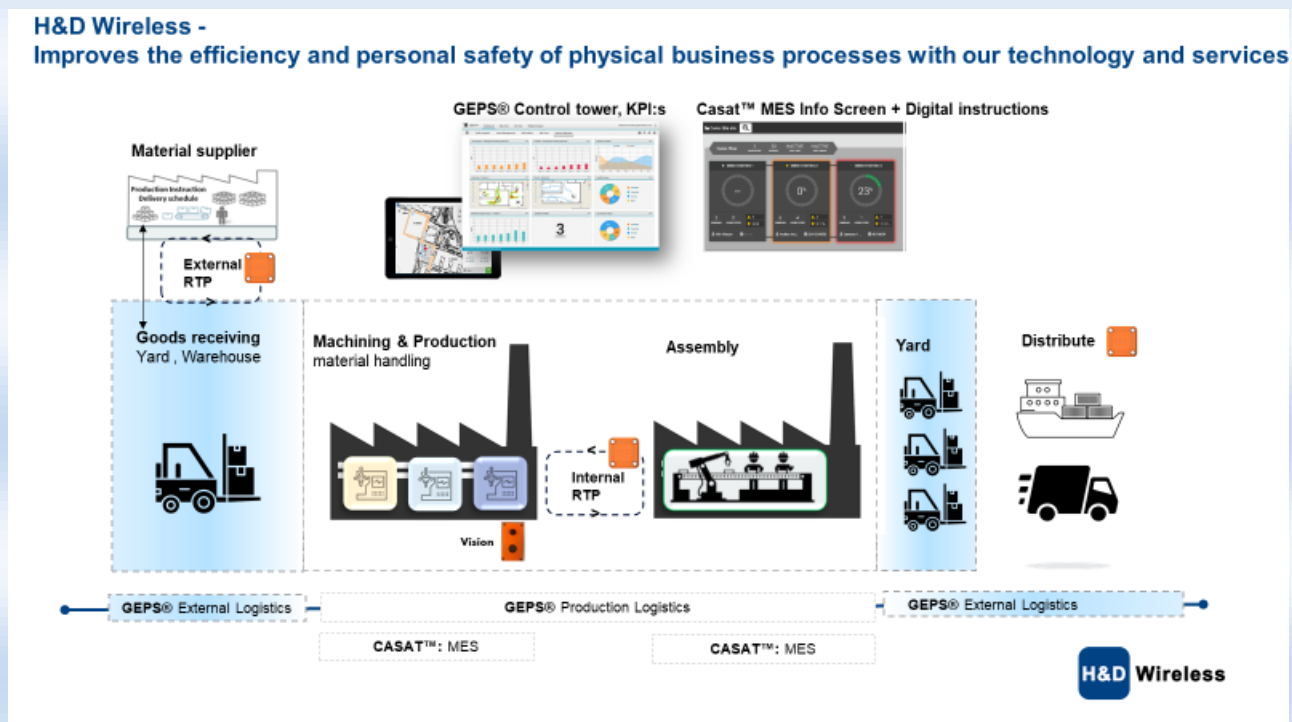
Koncernen har 5 dotterbolag där verksamheten drivs mot olika segment som marknadsförs H&D Wireless.

## Legal struktur H&D Wireless koncern 2021-10-01

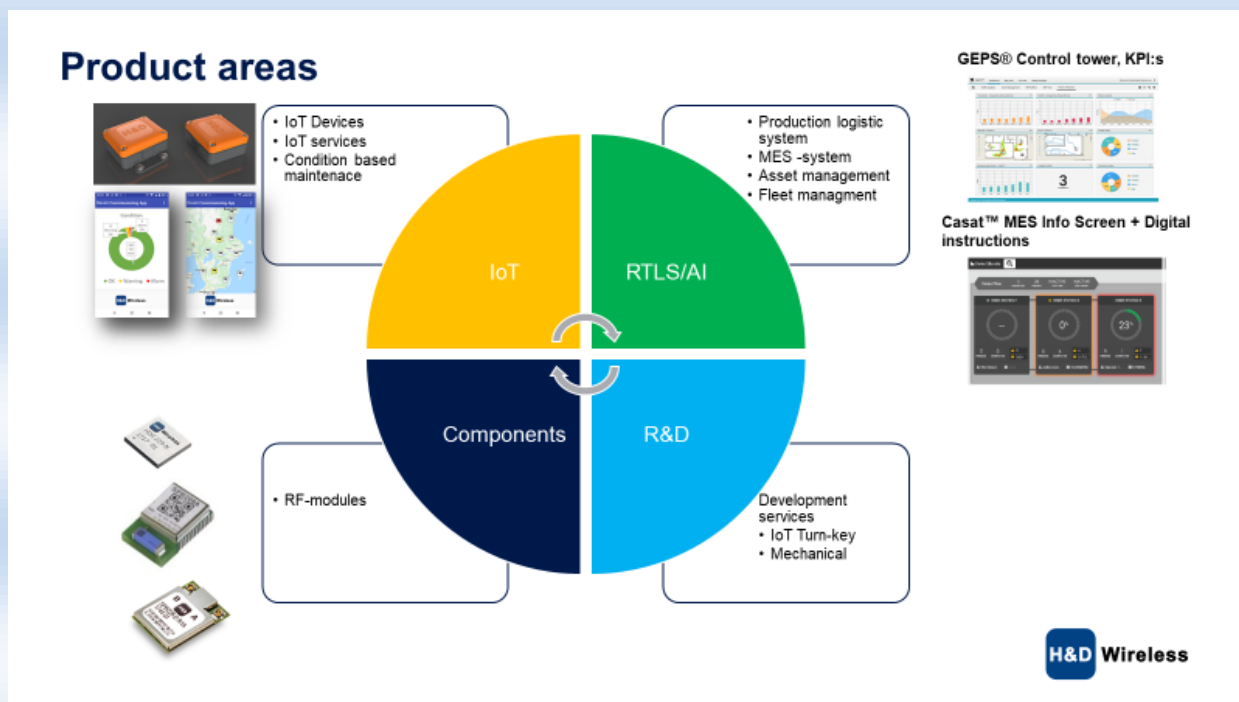


H&D Wireless fokuserar på aktörer inom områdena tillverkande industri som till exempel fordonsindustri, logistik och transport. Samtliga segment präglas av stora flöden och där förbättringar i effektivitet och resursutnyttjande kan göra stora skillnader finansiellt.

Fokusegmentet Industry supportas genom produkterna GEPS-for-Industry samt Casast™ ett MES -system:



Gemensamt för produktlinjerna inom H&D Wireless är ett tydligt fokus på att skapa värde för kunderna genom att tillhandahålla teknik och kunnande som möjliggör trådlös uppkoppling, positionering, digitalisering eller övervakning av centrala flöden och resurser. Det organisatoriska, tekniska och kommersiella utbytet mellan affärsområdena är stort. Verksamheternas olika inriktningar stödjer varandra och skapar tillsammans ett starkt erbjudande och goda möjligheter till synergier och kostnadseffektivitet. Själva intäktmodellerna skiljer sig åt mellan de olika affärsområdena. Försäljningen omfattar både försäljning av moduler bestående av hårdvara i kombination med anpassad mjukvara. (styckepris), konsultation (timpris/projektpris) samt tjänster och mjukvara (volymbaserad licensavgift).



### Produktlinjer

**Griffin Enterprise Positioning Services** – GEPS® erbjuds i olika segment för att täcka upp de förfrågningar och den kundbas som H&D Wireless har. GEPS stöder flera trådlösa tekniker som UWB, BLE, RFID och WiFi, som kombinerat med dataanalys och artificiell intelligens kan identifiera bland annat inventarier, gods, material, fordon eller människor. GEPS erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

#### GEPS® for Industry GEPS®

Detta segment möjliggör för tillverkningsföretag att digitalisera och visualisera affärsprocesser inom produktion och följa viktiga tillgångar och produkter i realtid som truckar, inventarier, material, människor, material och arbetsprocesser. Det gör det möjligt att följa affärsprocessen för att identifiera frågetecken innan de blir till problem. De tjänster som erbjuds täcker *Asset- och Fleet-management*, *Production Logistics* samt *Safety*.

#### GEPS® for Construction

Inom detta segment arbetar vi med följande nyckelfunktioner: Hitta ditt verktyg, Maskinutnyttjande grad, Geofencing, Arbetssäkerhet, Larm och meddelanden, Maskinstatus, Temperaturförhållanden, Identifiera och eliminera logistikflaskhalsar och Anti-stöld.

#### Casat

Casat är ett toppmodernt dynamiskt processberedningssystem för komplex produktion med integrerade MES- och IoT-funktioner. Casat hjälper dig inte bara att standardisera och förbättra din process till en effektiv kedja men också hela din IT-karta och ingenjörsarbete genom att göra det möjligt för alla verktyg som en ingenjör behöver i ett system. Casat har utvecklats av tillverkningsingenjörerna själva. Pandemin har nu ökat intresset för våra utbildningar inom SAM som görs i samarbete med MTM-föreningen. Casat erbjuds både som SaaS-lösning (molnbaserat) samt "on-premises" dvs lokalt installerat:

## **Connectivity, Moduler + IoT**

Connectivity erbjuds dels i form av standardiserade WiFi- och Bluetooth-moduler vilka integrerats i kundernas produkter samt kompletta IoT enheter med mekanik och batteri. Modulerna säljs huvudsakligen per styck, men i växande omfattning även i form av mer kundanpassade projekt. Verksamheten har varit framgångsrik och sammantaget resulterat i över 1 000 000 levererade enheter till kunder över hela världen. IoT enheterna erbjuds numera både med och utan en molnlösning, vilket heter **Griffin IoT**. Sedan 2020 stöds även nya IoT-standarder som är del av 5G-utrollningen i hela världen, **LTE-M/NB**. Ett avtal om marknadssamarbete ingicks i Q2-2021 med Ericsson. Griffin IoT har två huvudfokus, dels behovsbaserat underhåll (Condition Based Maintenance) av motorbaserade maskiner och dels spårning av saker (Trackers) både människor och gods inom **Supply Chain**.

## **HDW LABS**

H&D Wireless kan ta fullt ansvar för att ansluta kunders produkter till molnet inom IoT. Utvärdera och välj den bästa arkitekturen och den trådlösa tekniken för kundens användningsfall. Designa och bygg upp maskinvara, programvara och applikationer, inklusive sensorer och audiovisuella funktioner om det behövs. Ofta kan **Griffin IoT** användas för att komma fortare till en konceptdemo. H&D Wireless har en värdefokuserad innovationsprocess, där vi gemensamt definierar målfärdsvärdena och säkerställer därmed att din nyckelfärdiga IoT-lösning fångar dessa fördelar.

## **H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Labs AB) eller kort "Dalumverken",**

Vår verkstad som ligger i Dalum där vi kan ta på oss uppdragsutveckling med fokus på specialproduktionsutrustning åt lokala bolag samt ett koncept för Cobotstationer med eller utan Casat som styrning.

## **Övergripande mål och strategi**

### **Fortsatt omvandling av verksamheten**

H&D Wireless ska fortsätta den pågående transformationen av verksamheten som startades 2016 då vi beslöt att gå från att bara sälja komponenter till att sälja vertikala molntjänster baserat på våra teknologier inom specifika segment. Målet är att vidareutveckla och växa affären, tillsammans med partners fokusera på leveranser av system, tjänster och hela projekt. I kvartal fyra påbörjar bolaget en bolagisering av produktlinjerna i dotterbolag. Detta kommer tydligare fokusera investeringar och resurser för identifierade områden som också blir enklare att följa upp. Det underlättar också finansiering av olika typer av verksamhet från olika investerare beroende på om den är hårdvarudriven eller delvis eller inte alls, typ SaaS. Det innebär också att H&D Wireless Sweden Holding AB får en mer aktiv roll som koncernbolag med fokus på investering, uppköp och försäljning av verksamheter inom IoT.

### **Från leverantör till strategisk partner**

H&D Wireless ska uppfattas som en strategisk samarbetspartner och leverera teknik, kompetens och helhetslösningar till i första hand större svenska företag inom industri och detaljhandel direkt eller genom segmentpartners.

### **Fokus på tjänster baserat på positioneringsteknologi**

H&D Wireless ska fokusera på tjänster i realtid för digitalisering av fysiska flöden där stora värden för kund kan skapas med kort återbetalningstid. Därför säljer vi inte teknologin och komponenter utan vi använder även själva all teknologi inom RTLS, GPS, AI och många kommunikationsstandards för att erbjuda data om de nyckeltal som är viktiga för varje kunds interna processer, tex ledtider, liggtider, utnyttjandegrad, skador, flaskhalsar i flödet eller helt enkelt var sakerna är vilket övervakas automatiskt och meddelas ansvariga när något stör flödet.

### **Pilotprojekt tillsammans med partners och kunder**

Bolaget genomför tillsammans med företag i Sverige och övriga Norden utvärderingar av produkterna. Detta har lett till ett antal kundorder. Strategin för att minska kapitalbehovet hos de resurskrävande produktlinjerna GEPS, Griffin IoT och Casat är nu att börja erbjuda produkterna som licenser, med påföljande konsultintäkter, samt att samarbeta med större bolag med egen kanal till marknaden samt kapital för investeringarna som krävs. En strategisk översyn kan även komma att innebära avyttring av vissa produktlinjer för att såväl stärka kapitalbasen

till fortsatt drift vilket även stärker fokus.

### **Integrering i kundernas affärssystem**

Genom att integrera realtidsdata i kundernas affärssystem ska H&D Wireless bidra till att både öka och synliggöra värdeskapandet hos kunderna.

### **Effektiv organisation präglad av innovationsförmåga och ett omfattande tekniskt kunnande samt Förvävsstrategi**

H&D Wireless etablerar nu nödvändig organisation för att klara av den tillväxt som ligger i nuvarande affärsplan. Detta sker inom H&D Wireless samtliga funktioner men framför allt inom försäljning och kundsupport för att inledningsvis klara av att gå från pilotprojekt inom produktområdena Griffin, GEPS och Casat till kommersiell drift.



**SMART POSITIONERING  
REVOLUTIONERAR INDUSTRI**



# Finansiell översikt

2020 var ett ytterst ovanligt år och koncernens bolag drabbades på bred front av följdverkningar från restriktionerna i samband med Covid-19. Detta färgar jämförelsetalen.

- Affärsaktiviteterna bromsade in kraftigt redan tidigt under 2020 och var fortsatt på en låg nivå i Q1 men en ljusning kunde ses i Q2-2021 vars positiva trend fortsatt i Q3-2021.
- Två av koncernens bolag (MVV Holding samt MVV International) tvingades i konkurs under andra kvartalet 2020
- Generella kostnadsbesparingar och neddragningar genomfördes 2020.
- Koncernen erhöll 2,2M i stöd för korttidsarbete (1,9M i 2020.Q2 samt 0,3M i 2020.Q4)
- Extraordinär intäkt från försäljning av exklusiva rättigheter (IP) till en produkt om 1,5M i 2020.Q2

## Kvartal 3, 2021

*Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.*

### Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 4,6 (3,5) MSEK, en ökning om 1,1M. Främsta orsaken är minskad påverkan av restriktionerna i samband med Covid-19.

Koncernens kostnader uppgick till 9,1 (10,3) MSEK, en minskning om 1,2M.

Rörelseresultatet uppgick till -4,5 (-6,8) MSEK, en ökning om 2,3M.

Resultat från finansnetto -0,1 (-0,4) MSEK, en ökning om 0,4M.

## Första 9 månaderna 2021

*Siffror inom parentes avser samma period föregående kalenderår.*

### Omsättning och resultat under perioden

Koncernens omsättning uppgick till 11,7 (18,5) MSEK, en minskning om 6,8M.

Koncernens kostnader uppgick till 32,3 (38,5) MSEK, en minskning om 6,1M.

Rörelseresultatet uppgick till -20,7 (-20,0) MSEK, en minskning om 0,7M.

Resultat från finansnetto 0,3 (6,2) innebärande en minskning om 5,8M.

### Finansiell ställning vid periodens slut

Likvida medel i koncernen uppgick till 7,4 (2,7) MSEK.

Det egna kapitalet uppgick till 57,3 (45,8) MSEK med en soliditet om 75% (63%).

Det totala kassaflödet uppgick till -4,8 (-9,8) MSEK fördelat på:

Kassaflöde från löpande verksamhet -22,7 (-4,1) MSEK

Kassaflöde från investeringsverksamheten -1,7 (-5,6) MSEK

Kassaflöde från finansieringsverksamheten 19,6 (-0,1) MSEK

Under perioden erhöles likvid från nyemissioner (efter emissionskostnader) om 18,4 MSEK

## Moderbolaget

Moderbolagets, Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ), verksamhet omfattar förvaltning av dotterbolagen Hitech & Development Wireless Sweden AB, H&D Wireless Dalumverken AB (tidigare MVV Industry Lab AB), MVV Information Technology AB och Fastighets AB Silarp samt upprätthållande av bolagets notering på Nasdaq First North. Moderbolaget fakturerar dotterföretagen för dessa tjänster vilket redovisas som "management fee" och ingår i omsättningen för moderbolaget. Moderbolaget redovisar för perioden en omsättning om 1,5 (1,5) MSEK samt ett resultat på -0,1 (-22,9) MSEK. Det egna kapitalet vid periodens slut uppgick till 208,7 (179,7) MSEK med en soliditet om 100% (94%).

## Aktien (HDW B, ISIN-kod SE0009889405)

Aktie Serie B i H&D Wireless är noterad på Nasdaq First North.

Det incitamentsprogram som upprättades 2017 förföll den 30 juni 2020 utan att någon teckningsoption löstes in.

### Teckningsoption (TO2, ISIN-kod SE0012453645, kortnamn HDW-TO-2-B)

Optionsprogrammet som upprättades som del av företrädesemissionen 2019 förföll den 30 juni 2021 utan att någon teckningsoption löstes in.

### Teckningsoption (TO3 B, ISIN-kod SE0014855086, kortnamn HDW-TO-3-B)

I företrädesemissionen som genomfördes under hösten 2020 erbjöds aktier och teckningsoptioner som en "unit". Sammantaget har drygt 39,1 miljoner optioner av serie B emitterats vilka vid full teckning skulle inbringa cirka 19,6 - 39,1 MSEK genom teckning av 39 105 162 aktier motsvarande knappt 33% utspädning. Varje teckningsoption ger rätt att under perioden 1 oktober - 15 oktober 2021 teckna en (1) ny aktie, av samma aktieslag, till motsvarande 70% av den volymvägda genomsnittskursen under perioden 13 - 27 september 2021. Teckningskursen skall dock lägst uppgå till 0,50 SEK och högst till 1,00

SEK. Optionen är noterad på Nasdaq First North.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet och allt ägande av aktier är förenat med risker. Risker som hanteras väl kan innebära möjligheter och värdeskapande, medan det motsatta kan medföra skador och förluster. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, rörelserelaterade och finansiella risker. Se vidare Bolagsbeskrivningen på hemsidan.

## Twister

Den tidigare omnämnda tvisten med en fd. aktieägare i dotterföretaget MVV Holding har lösts i godo. Den gemensamma lösningen innebär inte någon större negativ påverkan på koncernens finansiella ställning.

Inlösen av minoritetsaktierna i MVV Holding har slutförts med godkännande av skiljenämnd.

## Redovisningsprinciper och styrelsens försäkran

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Bokslutskommunikén för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat.

*Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisörer.*

Kista, 2021-10-29

Pär Bergsten, VD och styrelseledamot

## Koncernens finansiella ställning

Koncernens resultaträkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 3	2020 Kvartal 3	2021 Q1-Q3	2020 Q1-Q3	2020 Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning, extern	3 800	2 673	9 413	13 003	15 951
Aktiverat arbete för egen räkning	422	0	1 757	1 098	1 658
Övriga rörelseintäkter	350	792	495	4 380	5 440
<b>Summa intäkter</b>	<b>4 572</b>	<b>3 465</b>	<b>11 665</b>	<b>18 481</b>	<b>23 049</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-2 838	-3 522	-11 652	-13 386	-17 286
Personalkostnader	-5 278	-6 056	-17 744	-22 312	-28 792
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-955	-542	-2 870	-2 445	-3 153
Övriga rörelsekostnader	-20	-139	-54	-310	-230
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-4 519</b>	<b>-6 794</b>	<b>-20 655</b>	<b>-19 972</b>	<b>-26 412</b>
Resultat från finansiella poster	1	0	726	6 908	3 930
Ränteintäkter, externa	0	0	0	98	16
Räntekostnader, externa	-96	-448	-384	-822	-627
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-4 614</b>	<b>-7 242</b>	<b>-20 313</b>	<b>-13 788</b>	<b>-23 093</b>
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	0
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	82
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>-4 614</b>	<b>-7 242</b>	<b>-20 313</b>	<b>-13 788</b>	<b>-23 011</b>
<i>Resultat hänförligt till Moderföretagets aktieägare</i>	<i>-4 614</i>	<i>-7 242</i>	<i>-20 313</i>	<i>-13 558</i>	<i>-23 011</i>
<i>Resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>-230</i>	<i>0</i>

Koncernens balansräkning <i>Belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 3	2020 Kvartal 3	2020 Helår
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utvecklingskostnader	55 171	55 278	55 231
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	523	584	569
Goodwill	4 066	4 512	4 396
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>			
Byggnader och mark	3 601	4 481	4 262
Inventarier	13	82	50
Övriga finansiella tillgångar	552	290	560
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>63 926</b>	<b>65 227</b>	<b>65 068</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	1 203	1 061	1 083
Kundfordringar	2 121	1 881	1 905
Aktuella skattefordringar	390	526	0
Övriga fordringar	253	505	1 008
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 275	934	954
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>5 242</b>	<b>4 907</b>	<b>4 950</b>
Kassa och Bank	7 430	2 712	12 252
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>12 672</b>	<b>7 619</b>	<b>17 202</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>76 598</b>	<b>72 846</b>	<b>82 270</b>
<b>Eget Kapital</b>			
Aktiekapital	8 699	2 998	5 083
<b>Fritt Eget Kapital</b>			
Övrigt tillskjutet kapital	178 130	145 478	163 324
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-109 194	-88 917	-86 185
Årets Resultat	-20 313	-13 788	-23 011
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>57 322</b>	<b>45 771</b>	<b>59 211</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	57 322	45 771	59 211
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	0	0	0
<b>Avsättningar</b>	495	576	495
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut (LS)	2 833	1 767	1 725
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut (KS)	1 493	2 808	1 400
Leverantörsskulder	1 458	2 789	2 454
Övriga skulder	8 164	14 244	10 513
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 833	4 891	6 472
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>15 948</b>	<b>24 732</b>	<b>20 839</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>76 598</b>	<b>72 846</b>	<b>82 270</b>

Koncernens förändring eget kapital <i>belopp i kSEK</i>	Aktiekapital	Övr. tillskjutet kapital	Annat eget kapital	Innehav utan best. inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans 2020-01-01</b>	2 998	145 478	-86 185	88	<b>62 380</b>
Periodens resultat			-23 011		<b>-23 011</b>
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	2 085	17 846			<b>19 931</b>
Förändringar i koncernens sammansättning				-88	<b>-88</b>
<b>Utgående balans 2020-12-31</b>	<b>5 083</b>	<b>163 324</b>	<b>-109 195</b>	<b>0</b>	<b>59 212</b>
Periodens resultat			-20 313		<b>-20 313</b>
Omklassificeringar					<b>0</b>
<i>Transaktioner med ägare</i>					
Nyemission (inkl pågående)	3 616	14 806			<b>18 423</b>
Förändringar i koncernens sammansättning					<b>0</b>
<b>Utgående balans 2021-09-30</b>	<b>8 699</b>	<b>178 130</b>	<b>-129 508</b>	<b>0</b>	<b>57 322</b>

Koncernens kassaflöde <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 3	2020 Kvartal 3	2021 Q1-Q3	2020 Q1-Q3	2020 Helår
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Resultat efter finansiella poster	-4 614	-7 242	-20 313	-13 788	-23 093
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>	954	3 554	2 870	-4 454	-3 844
<i>Betald inkomstskatt</i>	0	33	0	0	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-3 660</b>	<b>-3 655</b>	<b>-17 443</b>	<b>-18 242</b>	<b>-26 937</b>
Förändring av varulager	-135	0	-121	0	358
Förändringar av rörelsefordringar	-1 167	291	-172	3 543	2 166
Förändringar av rörelseskulder	-6 575	7 804	-4 981	10 582	6 352
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-11 537</b>	<b>4 440</b>	<b>-22 717</b>	<b>-4 117</b>	<b>-18 061</b>
Förvärv av dotterföretag	0	0	0	0	0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-422	0	-1 757	-1 120	-1 680
Förvärv/avyttring av materiella anläggningstillgångar	3	-4 439	25	-4 439	-22
Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	2	0	5	0	-268
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-417</b>	<b>-4 439</b>	<b>-1 727</b>	<b>-5 559</b>	<b>-1 970</b>
Nyemission	7 155	0	23 000	0	25 023
Emissionskostnader	-124	0	-4 579	-88	-5 071
Erhållna koncernbidrag	-11 500	0	0	0	0
Lämnade koncernbidrag	13 488	0	0	0	0
Upptagna lån	1 493	0	1 493	0	0
Amortering av låneskulder	-97	75	-292	0	-145
Aktieägartillskott Lämnade (-) / Erhållna (+)	0	0	0	0	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>10 415</b>	<b>75</b>	<b>19 622</b>	<b>-88</b>	<b>19 807</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-1 539</b>	<b>76</b>	<b>-4 822</b>	<b>-9 764</b>	<b>-224</b>
Likvida medel vid periodens början	8 969	2 636	12 252	12 476	12 476
<b>Likvida medel vid periodens slut (Kassa)</b>	<b>7 430</b>	<b>2 712</b>	<b>7 430</b>	<b>2 712</b>	<b>12 252</b>

Koncernens resultat per aktie <i>belopp i kSEK</i>	2021 Kvartal 3	2020 Kvartal 3	2021 Q1-Q3	2020 Q1-Q3	2020 Helår
<b>Före utspädning</b>					
<i>Antal aktier (tusental)</i>	173 976	59 964	173 976	59 964	101 669
<i>Vägt genomsnitt antal aktier</i>	162 050	59 964	162 050	59 964	80 816
<i>Nettoresultat</i>	-4 614	-7 242	-4 614	-7 242	-9 223
<b>Resultat per aktie före utspädning</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,12</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,12</b>	<b>-0,11</b>
<b>Efter utspädningseffekt</b>					
<i>Tecknade ej registrerade aktier</i>	0	0	0	0	0
<i>Ej utnyttjad del av mandat för styrelsen att emittera nya aktier</i>	255 224	172 061	255 224	172 061	130 356
<i>Teckningsoptioner med utspädningseffekt motsvarande antal aktier *</i>	41 705	7 575	41 705	7 575	41 705
<i>Vägt genomsnitt antal aktier efter utspädning</i>	417 275	239 600	417 275	239 600	252 877
<i>Nettoresultat</i>	-4 614	-7 242	-4 614	-7 242	-9 223
<b>Resultat per aktie efter utspädning*</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,04</b>

\* Teckningskurs högre än verklig kurs medför ej utspädning

## Moderbolagets finansiella ställning

<b>Moderns resultaträkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2021</b> <b>Kvartal 3</b>	<b>2020</b> <b>Kvartal 3</b>	<b>2021</b> <b>Q1-Q3</b>	<b>2020</b> <b>Q1-Q3</b>	<b>2020</b> <b>Helår</b>
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning, extern	500	500	1 500	1 450	1 950
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0	0
<b>Summa intäkter</b>	<b>500</b>	<b>500</b>	<b>1 500</b>	<b>1 450</b>	<b>1 950</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-439	-590	-2 176	-2 029	-2 765
Personalkostnader	-97	0	-97	0	0
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-36</b>	<b>-90</b>	<b>-773</b>	<b>-579</b>	<b>-815</b>
Resultat från finansiella poster	0	0	725	-12 130	-14 458
Ränteintäkter, externa	0	0	0	74	74
Räntekostnader, externa	0	-355	-87	-355	-345
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-36</b>	<b>-445</b>	<b>-135</b>	<b>-12 990</b>	<b>-15 544</b>
Bokslutsdispositioner	13 487	-4 950	0	-9 950	-18 820
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat (RR)</b>	<b>13 451</b>	<b>-5 395</b>	<b>-135</b>	<b>-22 940</b>	<b>-34 364</b>

<b>Moderns balansräkning</b> <i>Belopp i kSEK</i>	<b>2021</b> <b>Kvartal 3</b>	<b>2020</b> <b>Kvartal 3</b>	<b>2020</b> <b>Helår</b>
<b>Immateriella Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utvecklingskostnader	0	0	0
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	0	0	0
Goodwill	0	0	0
<b>Materiella Anläggningstillgångar</b>			
Byggnader och mark	0	0	0
Inventarier	0	0	0
Andelar i koncernföretag	186 602	187 852	186 602
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>	<b>186 602</b>	<b>187 852</b>	<b>186 602</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	0	0	0
Kundfordringar	0	0	0
Aktuella skattefordringar	0	0	0
Fordringar hos moderföretag	0	0	0
Fordringar hos koncernföretag	17 377	816	903
Övriga fordringar	36	0	782
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	31	20	67
<b>Summa Varulager och Kortsiktiga fordringar</b>	<b>17 444</b>	<b>836</b>	<b>1 752</b>
Kassa och Bank	5 055	2 255	10 627
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>	<b>22 499</b>	<b>3 091</b>	<b>12 379</b>
<b>Summa Tillgångar</b>	<b>209 101</b>	<b>190 943</b>	<b>198 981</b>
<b>Eget Kapital</b>			
Aktiekapital	8 699	2 998	5 083
<b>Fritt Eget Kapital</b>			
Övrigt tillskjutet kapital	236 650	201 764	221 844
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-36 476	-2 112	-2 112
Årets Resultat	-135	-22 940	-34 364
<b>Summa Eget Kapital</b>	<b>208 738</b>	<b>179 710</b>	<b>190 451</b>
<i>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</i>	<i>208 738</i>	<i>179 710</i>	<i>190 451</i>
<i>Innehav utan bestämmande inflytande</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<b>Avsättningar</b>	0	0	0
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut (LS)	0	0	0
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut (KS)	0	0	0
Leverantörsskulder	94	883	658
Skulder till moderföretag	0	0	0
Skulder till koncernföretag	265	1 450	208
Övriga skulder	0	8 595	5 329
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4	305	2 335
<b>Summa Kortsiktiga skulder</b>	<b>363</b>	<b>11 233</b>	<b>8 530</b>
<b>Summa Eget Kapital och Skulder</b>	<b>209 101</b>	<b>190 943</b>	<b>198 981</b>



## Övrig information

### KALENDER

- Bokslutskommuniké 2021 25 februari 2022
- Delårsrapport Kvartal 1, 2022 29 april 2022
- Årsredovisning 2021 06 maj 2022
- Ordinarie årsmöte 13 maj 2022
- Delårsrapport Kvartal 2, 2022 26 augusti 2022

### ADRESS

Hitech & Development Wireless Sweden Holding AB (publ)  
Färögatan 33  
164 51 Kista

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pär Bergsten, VD och koncernchef

+46 8 551 184 60

[investors@hd-wireless.com](mailto:investors@hd-wireless.com)

Wireless

## **H&D Wireless**

**Adress:**  
**Kista Science Tower,**  
**Färögatan 33,**  
**164 51 Kista**

**Tel: 08-551 184 60**  
**[www.hd-wireless.com](http://www.hd-wireless.com)**